

JÁSZKUN GAZDASÁG

A JÁSZ-NAGYKUN-SZOLNOK MEGYEI
KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA
KIADVÁNYA

A VÁLLALKOZÓK ÉS VÁLLALKOZÁSOK MAGAZINJA

2021. II. NEGYEDÉV

**TARTÓS NÖVEKEDÉSI PÁLYÁN
A MEGYE GAZDASÁGA**

**MÁR IGÉNYELHETŐEK A
SZÉCHENYI ÚJRAINĐÍTÁSI HITELEK**

**A MIKRO-, KIS- ÉS KÖZÉPVÁLLAL-
KOZÁSOK MODERN ÜZLETI ÉS
TERMELESI KIHÍVÁSOKHOZ VALÓ
ALKALMAZKODÁSÁT SEGÍTŐ
FEJLESZTÉSEK TÁMOGATÁSA**

NEMZETKÖZI ÜZLETI AJÁNLATOK

A TERMÉKDÍJ RAKTÁR - 2. RÉSZ





Átfogó megoldás az épületszigetelésben

homlokzat • padló • terasz • födém • lábazat • magastető • lapostető

Bachl Hőszigetelőanyag-gyártó Kft.

H-5091 Tószeg, Parkoló tér 21.

Tel.: +36 (56) 586-500

Fax: +36 (56) 586-498

-  **BACHL Nikecell EPS**
-  **BACHL Extrapor EPS**
-  **BACHL Poliuretán (PIR)**
-  **BACHL XPS**

Hőszigetelés **mindenkinek**



www.bachl.hu



- 4** TARTÓS NÖVEKEDÉSI PÁLYÁN A MEGYE GAZDASÁGA
- 5** GYŰJTEMÉNYES HÁZ MUTATJA BE SZÜCS IMRE MUNKÁSSÁGÁT
- 6** MÁR IGÉNYELHETŐEK A SZÉCHENYI ÚJRAINDÍTÁSI HITELEK
- 8** EU HÍREK - JÚLIUSTÓL JÖN AZ INVESTEU, 370 MILLIÁRD EURÓ ÖSSZEGŰ BERUHÁZÁS MOZGÓSÍTÁSA
- 9** MAGYARORSZÁG FEJLŐDÉSI PÁLYÁN MOZOG A SZELLEMITULAJDON-VÉDELEMBEN
- 10** KAMARAI SZAKTANÁCSADÓK: DR. CSÖSZ GYÖRGY
- 14** VÁLLALKOZZ TUDATOSAN!
- 17** „SZAKMAI FÉLTÉKENYSÉGNEK NYOMA SINCS”
- MST-ENGINEERING KFT.
- 18** A CÉL A VERSENYKÉPES POZÍCIÓ MEGTARTÁSA
- PRI-MO-RA KFT.
- 19** „HISZÜNK A TAPASZTALATI TANULÁSBAN”- ALOX KFT.
- 20** A MIKRO-, KIS- ÉS KÖZÉPVÁLLALKOZÁSOK MODERN ÜZLETI ÉS TERMELÉSI KIHÍVÁSOKHOZ VALÓ ALKALMAZKODÁSÁT SECÍTŐ FEJLESZTÉSEK TÁMOGATÁSA
- 24** NEMZETKÖZI ÜZLETI AJÁNLATOK
- 26** ÚJ TÁVLATOK A PANDÉMIA ÁRNYÉKÁBAN
FF FÉMFELDOLGOZÓ ZRT.
- 28** MINDEN NŐBEN OTT LAKOZIK AZ A KÜLÖNLEGES ERŐ, AMIT NŐIESSÉGGÉNT EMLEGETÜNK
NRN - NAGY RENÁTA NIKOLE DIVATTERVEZŐ
- 32** A KIFORROTT CÉGFILOZÓFIÁVAL RENDELKEZŐ KISÚJSZÁLLÁSI SZÉKHELYŰ SANCOL KFT. AZ ORSZÁG LEGNAGYOBB AJÁNDÉKTASAK GYÁRTÓJA
SANCOL KFT.W
- 34** A NYELV ÉS A NYELVTANÍTÁS SZERETETE
NAGY ALEXANDRA - SZAKFORDÍTÓ ÉS TOLMÁCS
- 35** ÚJ SZÍN KERÜLT A PALETTÁRA: FOLYAMATOS FEJLESZTÉSEK AZ AD GROUP HÁZA TÁJÁN
AD GROUP
- 36** A TERMÉKDÍJ RAKTÁR - 2. RÉSZ
DEBRECZENI LÁSZLÓ - KAMARAI SZAKTANÁCSADÓ



TARTÓS NÖVEKEDÉSI PÁLYÁN A MEGYE GAZDASÁGA

Az elmúlt esztendőben kialakult világjárvány elhúzódó hatása minden tekintetben mérgezte a légkört, és sajnálatos módon szedte emberi áldozatait. A veszély még sajnos nem múlt el, de reménykedünk a mihamarabbi kilábalásban.

E hatásokkal nap, mint nap szembe-szülve zajlik az élet és reménykedünk, hogy szűkebb környezetünk, illetve tágabb értelemben az egész világon megszűnik a gyilkos járvány, nem alaptalanul rettegést okozó hatása.

Hálásak lehetünk az egészség szolgálat példaértékű munkájáért. Az állampolgárok fegyelmezett magatartása előírt távolságtartása, a maszk fegyelmezett használata minden bizonnyal ugyancsak nagymértékben hozzájárult az emberi veszteségek minimalizálásához.

E kialakult környezetben működik tartósan megyénk értékteremtő gazdasága. Minden bizonnyal a meglepetés erejével hat, hogy a vészéllyel nap, mint nap szembe-szülve a megyénk társas vállalkozásai és egyéni vállalkozói példa értékűen helyt álltak.

Az első félév közelgő elteltével a számba vehető ipargazdasági teljesítmény 1.200 milliárd forint körül fog alakulni. A hónapról hónapra megtartott tartós növekedés eredménye, hogy a megyék közötti rangsorban az élen maradtunk 11,5%-os bázishoz viszonyított növekedéssel. A földrajzilag kialakult 3 nagy térségünkben (Jászság, Szolnok, Nagykunság) egyaránt növekedési pályán van a gazdaság.

A kiemelt nemzetgazdasági ágazatok közül élen a feldolgozóipar, majd követi a kereskedelem és a mezőgazdaság. E három kiemelt ágazat reprezentálja a megyei ösztetjesítmény több mint 90%-át. A kiemelt ágazatok közül számottevő még a szolgáltatás, az építőipar és

a raktározás szállítmányozás teljesítménye. Mindezt egybevetve a megyénk ösztetjesítményének közel 99%-a képződik a már említett ágazatokban.

A helyzetünk értékelése során nem hagyható figyelmen kívül a munkaerőpiac folyamatos átrendeződése. Az Európai Unióban az alapjogok közé tartozik a szabad munkavállalás lehetősége. A jogaikkal élve egyre nagyobb számban vállalnak munkát az Unió országaiban, illetve a közelmúltban kilépő Angliában. Az eredmény, hogy a teljeskörű foglalkoztatás mellett állandósult a szakképzett munkaerőhiány.

A tőlünk keletebbre lévő országokból, főként Ukrajnából a munkaerő kölcsönzők aktivizálódásával, illetve szabadon növekvő számban jelenik meg a képzett, illetve a képzetlen munkaerő. A munkaerőpiacra belépők nagy többsége ingázó, és szerencsére csak a töredéke települ át hazánkba.

A képzett munkaerő stabilizálásának biztosítása érdekében a versenyképes bérek, jövedelmek kialakítása válik szükségessé. A jövedelmek gyarapodása ugyanakkor összhangban kell, hogy legyen a vállalkozás versenyképességének alakulásával.



Dr. Sziráki András
elnök - JNSZM KIK

A világgpiaci kitettségünkre figyelemmel egyre inkább előtérbe kerül a világgpiaci versenyképességünk. A hosszútávú céljaink megvalósításához elengedhetetlen, hogy a nemzetközi befektetők helyett a hazai befektetők kerüljenek előtérbe, és ők részesüljenek támogatásban. A gazdasági folyamatok racionális kezelése érdekében fontos elem a kiszámíthatóság és az átláthatóság.

Az elmúlt évek tapasztalatai egyértelművé tették, hogy összefogással a gyártási kultúra fejlesztésével a humán erőforrás folyamatos képzésével képesek vagyunk hosszútávon is növekedési pályán tartani megyénk értékteremtő gazdaságát. ■

GYŰJTEMÉNYES HÁZ MUTATJA BE SZÜCS IMRE MUNKÁSSÁGÁT

Június 18-án délután ünnepélyes keretek között nyitotta meg kapuit a nagyközönség előtt a Népművészet Mesterének új gyűjteményes háza. Az épület mestergerendájába vésett évszám tanulsága szerint, a parasztház 1865-ben épülhetett, korábban a Borsós családé volt, 2016-ban került Szűcs Imre és felesége tulajdonába.

Június 18-án délután ünnepélyes keretek között nyitotta meg kapuit a nagyközönség előtt a Népművészet Mesterének új gyűjteményes háza. Az épület mestergerendájába vésett évszám tanulsága szerint, a parasztház 1865-ben épülhetett, korábban a Borsós családé volt, 2016-ban került Szűcs Imre és felesége tulajdonába.

Megyeinkben különös tekintettel a Nagykunságban, Karcag, Tiszafüred, Mezőtúr térségében több évszázados hagyománya van a népi iparművészetnek. Kiemelkedő képviselője volt az 1894-ben Karcagon született Kántor Sándor. Az elismert Kossuth díjjal is kitüntetett mester egyik kiemelkedő tanítványa Szűcs Imre. A karcagi származású és ma már Tiszafüreden élő népi iparművész 2021. június 18-án mutatta be pályázati támogatással megvalósított a kor igényének színvonalán lévő bemutatkozó házát. Az építményben több ezer igényesen kivitelezett termék mutatja be Szűcs Imre kivételes képességét, művészi alkotásait.

A tárlat kialakítására, valamint az ingatlan felújítására hazai forrásból került sor, az Agrárminisztérium támogatásának köszönhetően, az úgynevezett Népi Építészeti Program keretében.

A munkássága elismerését jelzi, hogy a tárlaton részt vett F. Kovács Sándor a térség országgyűlési képviselője, Hubai Imre JNSZ Megyei Közgyűlés elnöke, Ujvári Imre polgármester, Vargáné Balogh Irén alpolgármester, dr. Füvessy Anikó néprajzkutató, muzeológus, valamint Kósa Klára keramikus, a Magyar Művészeti Akadémia akadémikusa. ■



MÁR IGÉNYELHETŐEK A SZÉCHENYI ÚJRAINDÍTÁSI HITELEK

A hazai kis- és középvállalkozások segítése érdekében az Innovációs és Technológiai Minisztérium szakmai támogatása mellett 2021. július 1-jétől igényelhető öt új, speciálisan a vállalkozások újraindítását segítő Széchenyi Kártya Konstrukció – jelentette be a Széchenyi Kártya Programot működtető KAVOSZ Zrt.

A Széchenyi Kártya GO! hitelei célzott módon biztosítják a vállalati működés fenntartásához, fejlődéséhez szükséges forrásokat, lehetővé teszik a vállalkozások beruházási elképzeléseinek megvalósítását, segítik a cégek likviditási helyzetének stabilizálását, továbbá segítenek a normál üzletmenet visszaállításában, a működés újraindításában, és a jövőbeli növekedés lehetőségeinek biztosításában.

- A Széchenyi Kártya Folyószámlahitel GO! a napi működési költségek biztosításához,
- a Széchenyi Likviditási Hitel GO! a vállalkozás működtetésére alkalmas forgóeszközhitel beszerzéséhez,
- a Széchenyi Beruházási Hitel GO! a beruházások finanszírozásához,
- a Széchenyi Turisztikai Kártya GO! a turisztikai szektorban működő vállalkozások részére az újraindításhoz nyújt segítséget,
- az Agrár Széchenyi Beruházási Hitel GO! az agrárszektor vállalkozói által használható széles körű beruházási hitelcélok megvalósítására.

A Széchenyi Kártya GO! új hitelei

- 1 milliótól akár 1 milliárd forint hitelösszegig,
- a teljes futamidő alatt fix kamattal,
- gyorsan, a lehető legrövidebb hozzáféréssel,
- a vállalkozók igényeit és helyzetét alapul véve kialakított igénylési feltételek szerint,
- a forgóeszközhitel tőketörlesztésére akár 9 havi, míg a beruházási hitelekre akár 24 havi türelmi idő biztosítása mellett
- a legtöbb konstrukcióban akár ingatlan fedezet nélkül igényelhetők.

A Széchenyi Kártya GO! hitelkonstrukciói 2021. július 1-jétől elérhetők országsszerte a Széchenyi Kártya Program eddigi hiteleihez hasonlóan a területi kereskedelmi és iparkamarák, a Vállalkozók és Munkáltatók Országos Szövetsége és a KAVOSZ Zrt. regisztráló irodáiban. További információk és a részletes igénybevételi feltételek a www.kavosz.hu oldalon érhetők el.

SZÉCHENYI KÁRTYA FOLYÓSZÁMLAHITEL GO!

- Szabad felhasználású 2 éves futamidejű folyószámlahitel.
- 1 millió forinttól akár 100 millió forint összegben.
- Fix 0,1% kamat/év.

SZÉCHENYI LIKVIDITÁSI HITEL GO!

- Maximum 3 éves futamidejű, szabad felhasználású forgóeszközhitel (számla nélküli finanszírozással), a vállalkozások működéséhez kapcsolódó kiadások fedezésére (pl. mindennemű forgóeszköz beszerzésre, egyéb igénybe vett szolgáltatások finanszírozására, fennálló hiteltartozás kiváltására).
- 1 millió forinttól akár 250 millió forint összegben.
- Fix 0,2% kamat/év.
- A tőke törlesztését a vállalkozásoknak elegendő a türelmi időt követően megkezdeni (amely akár 9 hónap is lehet).

SZÉCHENYI BERUHÁZÁSI HITEL GO!

- Maximum 10 éves futamidejű beruházási hitel. Segít a normál üzletmenet visszaállításában, a működés újraindításában és a jövőbeli növekedés lehetőségeinek biztosításában.
- 1 milliótól akár 1 milliárd forint összegben.
- Fix 0,5% kamat/év.
- A tőke törlesztését elegendő a türelmi időt követően megkezdeni (amely akár 24 hónap is lehet).

SZÉCHENYI TURISZTIKA KÁRTYA GO!

- Szabad felhasználású, akár 3 éves futamidejű, kifejezetten a turisztikai szektorban működő vállalkozások részére kialakított folyószámlahitel.
- 1 millió forinttól akár 250 millió forint összegben.
- Fix 0% kamat/év.
- 0 forint bírálati díj és 0 forint kezelési költség megfizetése mellett.

AGRÁR SZÉCHENYI BERUHÁZÁSI HITEL GO!

- Maximum 10 éves futamidejű, meghatározott agrár hitelcélok finanszírozására számára felhasználható beruházási hitel. Segít az üzletmenet zökkenőmentes folytatásában, visszaállításában és a jövőbeli növekedés lehetőségeinek biztosításában.
- 1 milliótól 1 milliárd forint összegben.
- Fix 0,5% kamat/év.
- A tőke törlesztését elegendő a türelmi időt követően megkezdeni (amely akár 24 hónap is lehet).

JÚLIUSTÓL JÖN AZ INVESTEU, 370 MILLIÁRD EURÓ ÖSSZEGŰ BERUHÁZÁS MOZGÓSÍTÁSA

Ahhoz, hogy Európa újraindíthassa gazdaságát és elérje klímacéljait, befektetésekre van szüksége, az üzleti vállalkozások, a fejlesztés és az infrastruktúra területén. De van itt egy probléma. Az európai vállalatok majdnem fele azt mondja, a beruházások csökkentését tervezik a világválság miatt.

Hogy jobban megértsük a beruházásokban rejlő kihívást, íme néhány fontos adat:

Ahogy Európa túljut a világválságon, beruházásokra van szüksége a gazdaság újraindításához és a munkahelyteremtéshez. De a befektetők haboznak. Itt lép közbe az EU, vagyis az InvestEU program, hogy több projekt finanszírozására bátorítsa a beruházókat, az uniós költségvetésből 26 milliárd euró, a partnerbankok pedig 7 milliárd euró garanciával.

Mi az InvestEU program?

Az InvestEU program várhatóan mintegy 370 milliárd EUR összegű beruházást mozgósít majd állami és magánfinanszírozásban.

- **6,6 milliárd eurót fordítanak kutatásra, innovációra és digitalizációra.**
- **6,9 milliárd EUR kis- és középvállalkozásokra**
- **2,8 milliárd eurót szociális beruházásokra**
- **és 9.9 milliárd eurót fenntartható infrastruktúrára**

Az InvestEU keretében végrehajtott beruházások legalább 30 %-a hozzá fog járulni az Unió éghajlat-politikai célkitűzéseinek eléréséhez.

A program az Európai Stratégiai Beruházási Alap (ESBA) sikerére épül, amelyet az EU 2015-ben indított el – és a köznyelv Junker-tervként ismer – s amely 5 milliárd eurónyi befektetést eredményezett.



Hogyan működik a gyakorlatban?

Gyakran beszélünk, zöld energiáról és az ökológiai átmenetről. De mi lesz a szénrégiókkal? A lengyel Szilézia szívében található Wałbrzych, a település mely 500 éve a szénből él.

Wałbrzych 14 millió eurós hitelt kapott az Európai Beruházási Banktól, hogy tovább tudjon lépni a szénkorszakból és újjáélessze a városközpontját. A kölcsönt az Európai Bizottság támogatja.

Roman Szelemej, a város polgármestere arról beszél, hogy az újjáélesztés annyit jelentett, hogy teljes egészében újjáépítették a régi városnegyedét. A társadalmi élet újjáélesztése pedig azt jelentette, hogy az óváros lakóit arra kérték kezdjenek új életet. Új életet adva ezzel a régi városnak.

És nemcsak Wałbrzych jutott forrásokhoz az Európai Beruházási

Tervből. Menjünk most Poznańba, Lengyelország ötödik legnagyobb városába.

"Építünk kellett néhány lakást fiatalok és idősek számára. Olyanoknak, akiknek egy kis pénzre vagy egy kis segítségre volt szükségük a kezdetekhez. A fiatalok aztán itt letelepedhetnek, majd jó munkát találhatnak és az óvodába küldhetik a gyerekeket" - erről már Jacek Jaskowiak polgármester mesél.

Középpontban a szociális bérlet és a megfizethető lakhatás. A program keretén belül 3000-4000 ember lakhatási gondja oldódott meg.

Ennek a projektnek a finanszírozásához a fejlesztő az Európai Beruházási Bankhoz fordult, a kölcsön összköltségének felét kitevő hitelért, hogy a magánbefektetők kockázatvállalását mérsékelje.

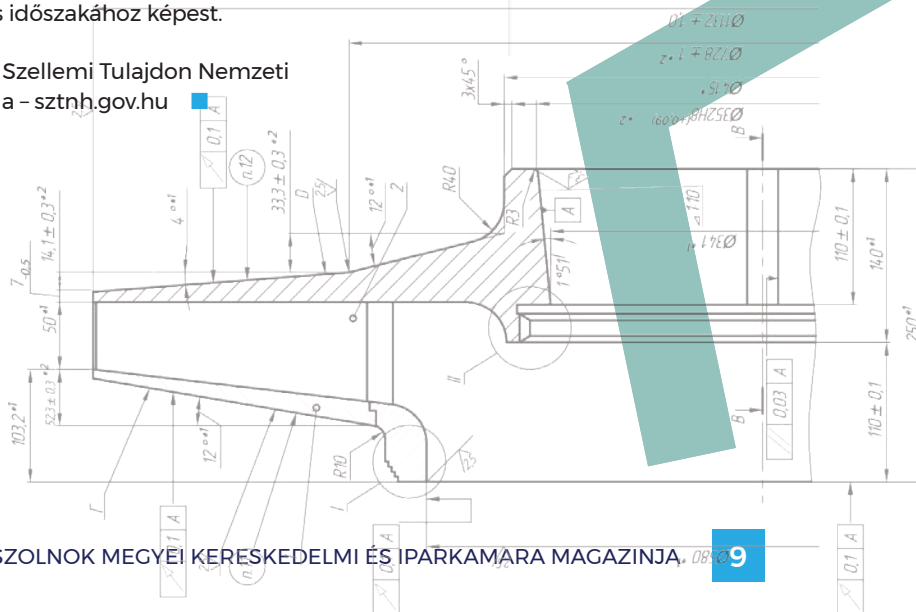
Forrás: Euronews ■

Magyarország továbbra is az igen előkelő, 15. helyen áll az Egyesült Államok Kereskedelmi Kamarájának éves nemzetközi szellemi tulajdon-védelmi indexében, megelőzve olyan gazdaságokat, mint az izraeli, a lengyel vagy a kanadai, alig elmaradva olyanoktól, mint Ausztrália és Dél-Korea. Az 53 országot vizsgáló tanulmány kiemeli, hazánk erős szellemi tulajdonjogi rendszerrel bír, illetve adókedvezményekkel segíti a kutatás-fejlesztést és a szellemi tulajdon-védelmet.

„Magyarország a tavalyi évhez hasonlóan a 15. helyet foglalja el a rangsorban, ugyanakkor 2020-hoz képest 2,4 százalékponttal javítottunk a teljesítményünkön. Az IP Index kiemeli, hogy előremutató az Európai Uniós üzleti titkokról szóló irányelv magyar jogba való átültetése. Szintén pozitívként értékelték a kutatás-fejlesztést és szellemi tulajdon-védelmet segítő adókedvezményeket, illetve az erős és kifinomult szellemi tulajdonjogi rendszerünket. Utóbbira éppen az idén 125 éves hivatalunk a biztosíték” – értékelt Pomázi Gyula, a Szellemi Tulajdon Nemzeti Hivatala (SZTNH) elnöke.

A tavalyi eredmények is azt mutatják, hogy a magyar gazdaság szereplői elindultak a helyes ösvényen: a világjárvány ellenére a nemzeti úton benyújtott bejelentések száma 2020-ban szinte mindegyik oltalmi forma esetében növekedett az előző évihez képest, és ez a trend idén is folytatódott. 2021 első negyedében az újonnan benyújtott szabadalmi bejelentések száma közel 14 százalékkal növekedett, a védjegybeküldések számában pedig közel 32 százalékos növekedés figyelhető meg az előző év azonos időszakához képest.

Forrás: Szellemi Tulajdon Nemzeti Hivatala – sztnh.gov.hu



KAMARAI SZAKTANÁCSADÓK



DR. CSŐSZ GYÖRGY JOGI TANÁCSADÁS

A Jász-Nagykun-Szolnok Megyei Kereskedelmi és Iparkamara jogi szaktanácsadója vagyok 2020. év óta. A tavalyi évben kaptam felkérést a Jász-Nagykun-Szolnok Megyei Kereskedelmi és Iparkamarától, hogy kamarai szaktanácsadóként, mint ügyvéd segítsen a megyei vállalkozásokat különös tekintettel a járványhelyzet során felmerült kérdésekkel kapcsolatban. A megyei vállalkozásoknak közel száz esetben segítettünk már a járványhelyzet és az azzal kapcsolatos kérdések megválaszolásában.

Általános és középiskolai tanulmányaimat Szolnokon végeztem, családom és barátaim Szolnokhoz kötnék.

Dr. Csősz György ügyvéd vagyok, Budapesten végeztem állam-és jogtudományi tanulmányaimat, a Jász-Nagykun-Szolnok Megyei Ügyvédi Kamara tagja vagyok, 10 éve dolgozom ügyvédként Szolnokon. Az ügyvédjelölti időszakomat Dr. Vincze Gyula ügyvédnél töltöttem, akitől az ügyvédi gondolkodásról és munkáról rengeteget tanulhattam, sokat tanultam és köszönhetek továbbá Dr. Erdei Gyulának és Dr. Séllei Imrének szolnoki ügyvédeknek is, akik szakmailag mindenben támogatnak munkám során.

Szakterületeim:

- Cégügyek: Cégalapítás, cégmódosítás, cégeljárás, társasági szerződések módosítása. Gazdasági
- társaságok részére állandó jogi képviselő biztosítása
- Társasági és gazdasági jog: gazdasági társaságok átalakulása, megszüntetése, vállalkozások peren kívüli és peres képviselete, tanácsadás és szerződések elkészítése a szolgáltatókkal, megbízókkal kapcsolatosan, végelszámolás
- Kereskedelmi jog: kereskedelmi megállapodások megkötését megelőző tárgyalások, a megállapodást rögzítő szerződések elkészítése
- Ingatlanjog: ingatlanokkal kapcsolatos szerződések elkészítése, adásvételi szerződés, ajándékozási szerződés, bérleti szerződés, kölcsönszerződés, haszonbérleti szerződés, termőfölddel kapcsolatos egyéb ügyletek stb.
- Követelés-érvényesítés: pénzkövetelések behajtása fizetési meghagyásos és peres eljárásokban, végrehajtás útján, követelések biztosítéki rendszerének kidolgozása, biztosítási szerződések készítése, biztosítékok érvényesítése
- Polgári peres-és peren kívüli eljárások: vállalkozások peren kívüli és peres képviselete, követelések érvényesítése, kártérítési ügyek
- Munkajog: munkaszerződések elkészítése, munkajogi képviselet, munkaszerződések felülvizsgálata, munkaviszony megszüntetésével kapcsolatos ügyek, munkajoggal kapcsolatos jogviták rendezése
- Adójog: adójogi tanácsadás, adóhivatalok előtti képviselet, bírói eljárás során történő jogi képviselet. ■

? Cégalapításhoz, cégbejegyzés-módosításhoz információra van szüksége?

? Most indítja vállalkozását és szeretné megismerni kötelezettségeit a hatóságok felé?

? Bizonytalan a vállalkozását érintő jogi kérdésekben?

? Megjelent egy új törvény-, jogszabályváltozás és nem tudja, hogy az Ön vállalkozására érvényes-e?

**FELMERÜLŐ KÉRDÉSEI
TISZTÁZÁSÁHOZ
KÉRDEZZE KAMARAI
SZAKTANÁCSADÓINKAT!**

**A SZOLGÁLTATÁS
DÍJMENTES!**

A Jász-Nagykun-Szolnok Megyei Kereskedelmi és Iparkamara szaktanácsadói készséggel állnak az Ön és vállalkozása rendelkezésére. Amennyiben vállalkozása működtetése közben bizonytalan egy ügy kapcsán, írja le kérdését az érintett szaktanácsadónak, aki legkésőbb 5 munkanapon belül levélben küldi meg válaszát.

Megújult kamarai honlapunkon, a szaktanácsadó nevére kattintva megtekintheti szakmai önéletrajzát és referenciáit!



Szaktanácsadóink közvetlen elérhetőségeit kérje munkatársainktól!



 www.iparkamaraszolnok.hu  gazdasagfejlesztes@iparkamaraszolnok.hu

 56 / 510-615  5000 Szolnok, Verseggy park 8.



KARRIERM ÁLLÁSPORTÁL

Hirdesse meg Ön is ingyenesen nyitott pozícióit!

Csatlakozzon Felelős Foglalkoztató programunkhoz!

Hirdessen nálunk és csökkentse Ön is
cége toborzás-kiválasztás költségeit!



PORTÁLFUNKCIÓK ÉS HR SZOLGÁLTATÁSOK

- ✓ Álláshirdetések feladása
- ✓ Munkavállalói adatbázis
- ✓ Kompetencia alapú keresés
- ✓ Kiválasztást segítő kérdőívek
- ✓ Jelentkezés kezelő funkciók (ATS)



Regisztráció az oldalon

Munkáltatói profil létrehozása

Álláshirdetések feladása

Kapcsolatfelvétel jelöltekkel

Ismerje meg Ön is Felelős Foglalkoztató
programunkat és szakmai közösségünket!



KORSZERŰ HR MENEDZSMENT ESZKÖZÖK

- ✓ Munkáltatói márkaépítés
- ✓ Szervezetfejlesztés
- ✓ Humántervezés
- ✓ Oktatási anyagok és segédletek
- ✓ Tudásközösség és tudásmegosztás



TÁRSADALMI
FELELŐSÉGVÁLLALÁS

Pályázati lehetőség

Jó gyakorlatok bemutatása

FF program kialakítása

Felelős Foglalkoztató Unió

Forduljon bizalommal kollégáinkhoz,
akik örömmel fogadják az Ön hívását!



SZAKMAI TÁMOGATÓ HÁLÓZAT

- Regionális munkáltatói kapcsolattartók
- Felelős Foglalkoztató tanácsadók
- Call Center munkatársak

Portálfunkciók ismertetése

Toborzás-kiválasztás támogatása

Szervezeti kultúra fejlesztése

Munkáltatói brand tanácsadás

Helpdesk és online támogatás

Előszűrési folyamat támogatása

Állásportál tanácsadó kollégáink régióként

KARRIERM

ELÉRHETŐSEGEK:

Közép-Magyarország
Kiss Gergely

20/255-3079
kiss.gergely@karrierm.hu

Észak-Magyarország
Szőke Judit

20/413-3779
szoke.judit@karrierm.hu

Észak-Alföld
Mándi Zoltán

20/412-5388
mandi.zoltan@karrierm.hu

Észak-Alföld
Pintye Viktória

20/566-1189
pintye.viktoria@karrierm.hu

Dél-Alföld
Dienes Mirtill

20/412-7907
dienes.mirtill@karrierm.hu

Közép-Dunántúl
Jancsó Nikolett

20/412-1508
jancso.nikolett@karrierm.hu

Nyugat-Dunántúl
Mazurák-Répási Dóra

20/955-9972
repasi.dora@karrierm.hu

Dél-Dunántúl
Egresné Kenyeres Csilla

20/412-4650
egresne.csilla@karrierm.hu

Felelős Foglalkoztató tanácsadó kollégáink régióként

FELELŐS
FOGLALKOZTATÓ
VAGYOK

ELÉRHETŐSEGEK:

Közép-Magyarország
Endrész Alexandra
szakmai vezető

1/555-2954
20/500-3345
endresz.alexandra@karrierm.hu

Észak-Magyarország
Kapitor Dénes

20/413-1271
kapitor.denes@karrierm.hu

Észak-Alföld
Linzenbold Diána

20/955-9785
linzenbold.diana@karrierm.hu

Dél-Alföld
Ökrös Zsuzsanna

20/412-3048
okros.zsuzsanna@karrierm.hu

Közép-Dunántúl
Zöld Ádám

20/412-4101
zold.adam@karrierm.hu

Dél-Dunántúl
Galambos Miklós

20/413-2617
galambos.miklos@karrierm.hu

VÁLLALKOZZ TUDATOSAN!



ORSZÁGOS
VÁLLALKOZÓI
MENTORPROGRAM



Az Országos Vállalkozói Mentorprogram (OVM) azzal a céllal indult, hogy gyakorlati tudásmegosztással támogassa a magyar kis- és középvállalkozások fejlődését. Ennek leghatékonyabb eszköze a vállalkozói mentorálás, azaz a más cégek tapasztalataira épülő tanulás. A program elkötelezett abban, hogy a vállalkozók ismereteit és kompetenciáit bővítse, és hozzájáruljon a vállalkozói kultúra és imázs javításához a vállalkozói aktivitás növelésével.

A Széchenyi 2020 programban 3,3 milliárd forint európai uniós támogatás segítségével 2021 végéig megvalósuló projektet a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara (MKIK) az Innovációs és Technológiai Minisztériummal, illetve a SEED Kisebbségfejlesztési Alapítvánnyal konzorciumi együttműködésben valósítja meg. A programnak köszönhetően létrejött egy tapasztalt vállalkozókból és szakemberekből álló hálózat, amely szakmai mentorálást nyújt a külpiacra lépés előtt álló, vagy külpiaci aktivitását növelni kívánó, illetve a közvetlenül beszállítói válás előtt álló, vagy beszállítói tevékenységét bővíteni vágyó vállalkozások részére. Az MKIK a program saját online információs rendszerén túl területi koordinátorok hálózatával segíti a projekt lebonyolítását. E kapcsolati pontok az ország 19 megyeszékhelyén és Budapesten kerültek kialakításra, a területi kereskedelmi és iparkamarák bevonásával.

A program népszerűségét mutatja, hogy az eredetileg tervezett 300 helyett 430 fejlődni vágyó kis- és középvállalkozás jelentkezését fogadta el mentorálnak a kamara ország minden részéből, akiket – az MKIK által biztosított tanácsadók mellett – 103 ismert, elismert, tapasztalt, és a ma-

gyar gazdaság fejlesztése iránt elkötelezett mentorcég támogat aktívan. Jász-Nagykún-Szolnok megyében külpiaci mentorként a Jász Plasztik Kft. és a RIGO Kft., beszállítói mentorként pedig a CLAAS Hungária Kft., a Rego-Plast Kft. és az Ilpea Profext Kft. vállalta ezt az önzetlen feladatot.

2020 szeptemberétől megyénkben is elindultak az OVM csoportos mentorálásai, a szakértői találkozók, és a beszállítói és külpiaci alprogramok keretében tartott további programelemek. Igazodva a járvány okozta korlátozásokhoz, a szakmai mentorálások (workshopok) online kerültek megrendezésre, teljesítve az elvárt magas szakmai követelményeket.

Hamarosan a projekt egy újabb eleme lesz elérhető az érdeklődőknek: a tervek szerint 2021 júniusában indul az OVM keretein belül a Pénzügyi és Vállalkozói Szemléletformálás. Az alprojekt célja, hogy olyan ismereteket adjon át a kis- és középvállalkozói szektornak, amelyek hatékonyan segítik azok tudatos pénzügyi döntéseit, és lehetőséget ad, hogy a jelentkezők elsajátíthassák a szükséges pénz- és tőkepiaci ismereteket, ezzel is támogatva gazdasági növekedésüket. A vállalkozások hozzáférhetnek

a gyakorlati pénzügyi ismeretek bővítését célzó, online elérhető e-learning ismeretanyagokhoz és médiatartalmakhoz, illetve személyre szabott tanácsadási alkalmakon vehetnek részt. A projektre várjuk az érdeklődőket az alábbi weboldalon: www.vallalkozztudatosan.hu.

G112_Országos Vállalkozói Mentorprogram

„Szakmai mentorálás beszállítói válás területén” alprojekt bemutatása

A beszállítói mentorálás célja, hogy a mentorált vállalkozások szakszerű segítséget és támogatást kapjanak abban, hogy termelésükkel és/vagy szolgáltatásaikkal be tudjanak lépni a hazai, illetve az uniós beszállítói láncokba, vagy a már meglévő ilyen irányú tevékenységüket továbbfejleszthessék. Ahhoz, hogy egy vállalkozás ezt a lépést meg tudja tenni, számos területen kell fejlesztenie magát: az informatikától a folyamatszervezésen át a termelőkapacitáson keresztül egészen a minőségbiztosításig. Ehhez nyújt számukra segítséget az átfogó, online ismeretanyag, tematikus workshopok, valamint mentorai tapasztalatai, tanácsai.

Jász-Nagykun-Szolnok Megyében az alábbiak szerint alakultak mentor-mentorált csoportok:

CLAAS Hungária Kft. (Törökszentmiklós)

- MST-Engineering Kft. (Debrecen)
- Alox Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. (Újlengyel)
- Pont '991 Kft. (Törökszentmiklós)
- Rugócenter Kft. (Újszilvás)

Ilpea Profext Kft. (Jászberény)

- Jász-Tool-Team Kft. (Jászberény)
- Kerítés Gyártó és Forgalmazó Kft. (Szolnok)

Rego-Plast Kft. (Jászájkóhalma)

- UL-GÉP Kft. (Püspökladány)
- Megaker Kft. (Jászapáti)

A beszállítói mentorálás folyamata:

A beszállítói mentorálás során a mentor és a mentorált, valamint a projektet segítő külső tanácsadók összesen 11 csoportos mentorálási alkalomból álló mentorálási folyamatban vesznek részt 2020. szeptember és 2021. szeptember között. A folyamat a

mentorált kkv-k felmérésével kezdődött, ahol a szakértők a mentor bevonásával meghatározták a mentorált vállalkozások fejlesztendő területeit. Ezt követően hét alkalommal – a pandémiás helyzet miatt online – került sor interaktív foglalkozásra a projektet kísérő e-learning ismeretanyag feldolgozásával. A workshopok témái a következők voltak: termelésmenedzsment, minőségmenedzsment, vállalatirányítás, termeléslogisztika, emberierőforrás-menedzsment, stratégiai kontrolling és ipar 4.0. A témakörökhöz kapcsolódó szakértői előadásokat a mentorvállalatok jó gyakorlatai, saját példái egészítették ki, majd a mentoráltak kérdéseinek a megbeszélésével zárult egy-egy tematikus workshop. Az idei évtől kezdve lehetőséget biztosítottunk a vállalkozások számára, hogy tapasztalt szaktanácsadókkal egyénileg is konzultáljanak a fenti témákban.

Az e-learning tananyag segítségével elsajátított ismeretek, valamint a workshopok, egyéni szaktanácsadások, és egyéb szervezett programok tapasztalatai alapján kellett a mentoráltaknak elkészíteniük egy, a saját cégük elkövetkező két üzleti évére vonatkozó beszállítófejlesztési tervet, melyet szakértők és a mentorok közösen fognak értékelni. Amennyiben

a járványhelyzet engedi, a mentorált vállalkozások képviselőinek lehetőséget szeretnénk biztosítani telephely-látogatásra saját mentoruknál, hiszen egy ilyen látogatás során nem csak közvetlen betekintést nyerhetnek mentoraik üzemébe, gyártócsarnokaiba, hanem személyesebb kapcsolatok kialakítására is mód van.

A mentorálási folyamat a beszállítófejlesztési tervek értékelésével, a kiállított tanúsítványok és az elismerő nyilatkozatok átadásával zárul, várhatóan 2021 szeptemberében.

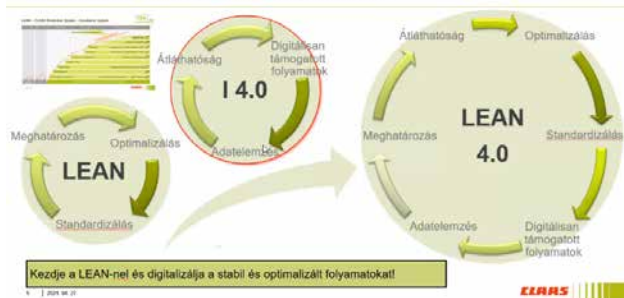
G112_Országos Vállalkozói Mentorprogram

Szakmai mentorálás a külpiacon lépést segítő alprojekt bemutatása

A külpiacon mentorálás célkitűzése, hogy ösztönözze a kis- és középvállalkozások nemzetközi piacra lépését, szélesítse az exportképes vállalkozások körét, illetve a már exportáló vállalatok számára segítséget nyújtson tevékenységük bővítéséhez. Az exportra alkalmas és külpiacon is versenyképes kkv-szektor bővülésének legfontosabb gátló tényezője a külpiacon lépéshez szükséges alapis-

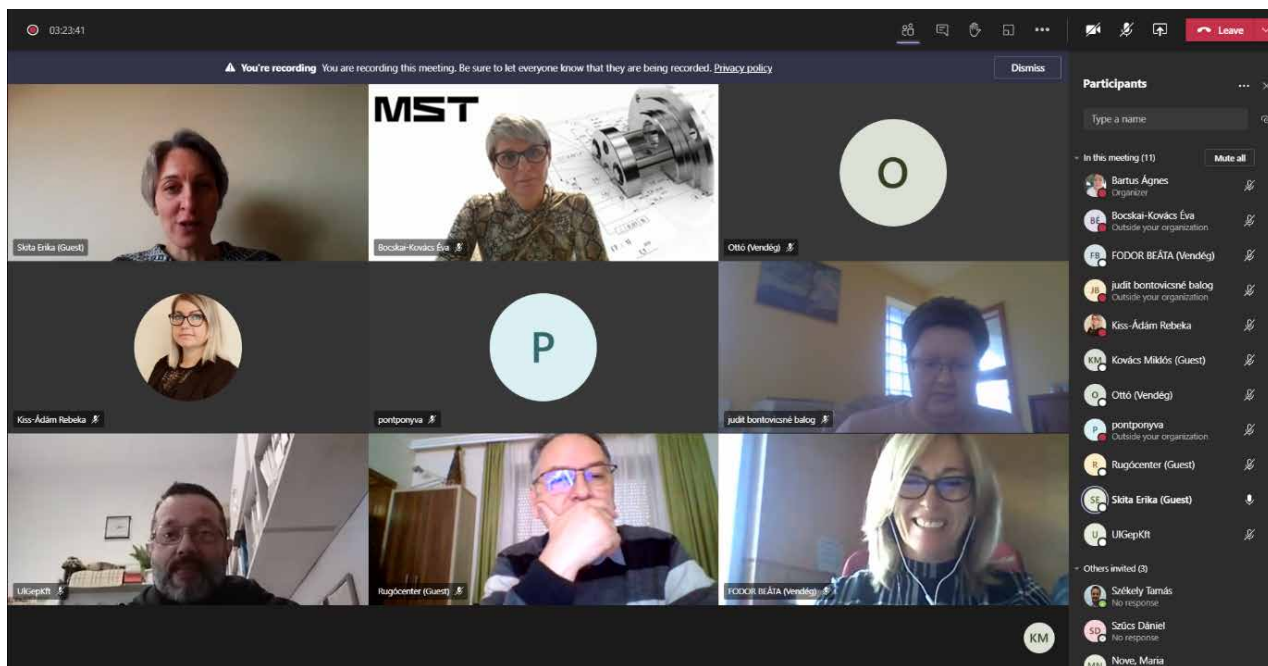


Lean Menedzsment, mint a digitalizálás szükséges előfeltétele



Vállalatbemutató

CLAAS termékpaletta és a CLAAS Hungária Kft. szerepe



meretek hiánya. Ebben kíván segítséget nyújtani a mentorprogram külpici alprojektje, melynek módszertana hasonlóan épül fel, mint a beszállítói mentorálásban résztvevő vállalkozásoknak szóló programcsomag.

A Jász-Nagykun-Szolnok megyei külpici mentor-mentorált csoportok az alábbiak szerint alakultak:

Jász-Plasztik Kft. (Jászberény)

- Fitmed System Kft. (Martfű)
- Agroforg Kft. (Budapest)
- Mould&Moulding Kft. (Jászberény)
- Il Peretto Food Solutions Kft. (Cegléd)

RIGÓ Kft. (Martfű)

- EVIS 2004 Kft. (Abádszalók)
- Pont Acél Kft. (Törökszentmiklós)
- Jelmez-Art Kft. (Szolnok)
- PRI-MO-RA Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. (Szolnok)
- Gulyás Nóra e.v. (Szolnok)

A külpici mentorálás folyamata:

Az összesen 11 alkalomból álló programcsomag része két csapatépítő foglalkozás, nyolc interaktív csoportos mentorálás és egy, a fejlesztési tervet kiértékelő megbeszélés. A mentorált vállalkozások számára a projektbe lépés után elérhetővé vált egy naprakész online ismeretanyag, amelynek témáihoz havi rendszeres workshopok kapcsolódtak. Ezt a mentorálási folyamatot segítették a külső tanácsadók előadásai, valamint a mentor vállalatok bemutatták jógyakorlataikat a különböző szakterületeken. A foglalkozások, egyben a külpici fejlesztést célzó online ismeretanyag főbb témái a következők voltak: cégelemzés és piackutatás, marketingstratégia és értékesítés, külkereskedelem, exportstratégia és exportterv, valamint külpici intézményrendszer. A mentoráltaknak lehetősége volt továbbá részt venni egyéni szaktanácsadásokon előre meghirdetett témakörökben, ahol további segítséget, útmutatást kaphattak a szakértőktől.

A mentorálási folyamat végére a mentorált kkv-knak el kell készíteni egy kétéves exportfejlesztési tervet, amit választott mentoruk, illetve külső tanácsadók értékelnek, majd azok megvalósíthatóságát egy személyes találkozó keretein belül átbeszéljük a mentorálási folyamat zárása a programban résztvevő kkv-k részére kiállított tanúsítványokkal és az átadott támogatásokat elismerő nyilatkozatokkal történik, várhatóan 2021 szeptemberében.

Büszkék vagyunk arra, hogy a járványhelyzet okozta korlátozások ellenére is megvalósulhattak a fenti alkalmak, köszönhetően a mentorok elkötelezett munkájának és mentoráltak rugalmasságának, ami biztosította, hogy a projekt az online térben is gördülékenyen haladjon a tervezett havi rendszerességű találkozókkal.

Ezúton is sok sikert kívánunk minden résztvevőnek a jövőbeli munkához, bízunk abban, hogy a helyi iparkamarákkal továbbra is szoros kapcsolatot tartanak majd fent! ■

„SZAKMAI FÉLTÉKENYSÉGNEK NYOMA SINCS”

Az Országos Vállalkozói Mentorprogramba különböző motivációval és céllal jelentkeztek a fejlődni vágyó vállalkozások. A Jász-Nagykun-Szolnok megyei beszállítói mentor, a CLAAS Hungária Kft. egyik mentoráltjával, az MST-Engineering Kft. szakemberével beszélgettünk.

A debreceni MST-Engineering Kft. közel 25 éve működik sikeres gyártóként és szolgáltatóként, magas minőségű termékeikkel mára neves svájci, németországi és hollandiai cégek beszállítója, nem eggyel stratégiai kapcsolatban. Fejlődésük dinamikus, megkereséseik folyamatosan nőnek. A sokrétű vevői igények kielégítésére a CNC megmunkáló központoktól és nemzetközi minősítéssel ellátott hegesztő szakemberektől a fémgyártáson és fémszerkezet-gyártáson át a legmodernebb mérnöki szolgáltatásokig terjed rendelkezésre álló eszközeik és tapasztalataik széles köre. Kérdéseinkre az MST-Engineering Kft. IT & Facility Managere, Szűcs Dániel válaszolt.

Milyen elképzelések motiválták a céget, hogy pályázzon az Országos Vállalkozói Mentorprogramba, és beszállítói mentorálttá válhasson?

Elsősorban szeretnénk mélyebben belelátni egy számunkra célként megcélzott, multinacionális környezetben működtetett komplex vállalatirányítás részleteibe. Megtapasztalni, milyen elvárások, milyen fejlesztési célterületek várnak ránk, akár beszállító, akár a piaci szegmensben növekedő vállalatként. Alkalmazott szemmel, tanulmányainkon keresztül, illetve szakértői szemszögből cégünk nem egy alkalmazottja tapasztalta már meg egy ilyen vállalkozás sajátosságait valamilyen szinten; de olyan részletességgel - különösen a saját problémáink tükrében, mint ahogyan ettől a programtól reméljük -, még nem.

Az eddig megvalósult csoportos mentorálások közül melyiket emelné ki, mint vállalkozása számára a leghasznosabb alkalom? Mitől volt különösen sikeres ez az alkalom az Ön számára?

Mivel igyekszünk a csoportos mentorálási alkalmak közül mindegyikre az adott területtel képviselni a cégünket, így sok összehasonlítási lehetőségünk nincs, de szerintem, amin én személy szerint részt vettem, a termelés-tervezés alkalom, nagyon hasznos volt. Saját problémakörből vizsgálva volt lehetőségem kérdezni -a fejlődésünket érintve- a mentorvállalat képviselőjétől az adott témában.

Hogyan jellemezné a saját mentorával való kapcsolatot? Milyen szempontokból volt hasznos a szeptemberi céglátogatás/csapatépítés?

A kapcsolat nagyon pozitív, nagyon nyitottan állnak hozzánk, mint mentorálthoz. Csakis a segítő szándékot látjuk- szakmai féltékenység, ami az ilyen programok rákfenéje szokott lenni-, nyoma sincs.



Szűcs Dániel
IT & facility manager

A csoportos mentorálás követhetőségét mennyire és miben segíti az e-learning tananyag?

Teljes mértékben! Nagyon magas szinten összeszedett, részletes, informatív tananyaggal találkoztunk. A mentorprogram végére elkészítendő beszállítófejlesztési tervünk megírásánál nagy segítségünkre lesz. ■



A CÉL A VERSENYKÉPES POZÍCIÓ MEGTARTÁSA

„A mostani pandémiás időszak is arra mutat rá, mennyire elengedhetetlen a folyamatos tanulás, a versenytársak, az újabb és újabb módszerek, technikák ismerete ahhoz, hogy egy kis- és közepes vállalkozás ne csak életben maradjon, hanem a versenyképes pozícióját is meg tudja tartani a piacon.” – vallja Boronkay Anasztázia Mária, a majd húsz éves kivitelezői múlttal és komoly referenciákkal rendelkező PRI-MO-RA Kft. ügyvezetője.

Az Országos Vállalkozói Mentorprogram külpiazi mentoráltjai közé milyen elképzelések mentén csatlakozott? Mi motíválta, hogy részt vegyen ebben a programban?

Mi épp akkor kezdtünk gondolkodni azon, hogy külpiaira szeretnénk lépni, amikor a mentorprogram lehetősége szembejött velünk. Mivel úgy gondoljuk, minden tudásra, tapasztalatra, kapcsolatra és jógyakorlatra szükségünk lesz az elkövetkezendő időszakban a szakértőktől, mentoroktól és az iparkamarától egyaránt, ezért igazán lelkesen veszünk részt ebben a programban. Legfőképpen az motívált, hogy szerettünk volna gyakorlati tapasztalatot szerezni más cégek exportpiacra jutásával kapcsolatban.

Az eddig megvalósult csoportos mentorálások tapasztalatai alapján mi a véleménye a programról?

A csoportos mentorálásokra azokat a kollégákat delegáltam, akik részt vesznek az exportstratégiánk kialakításában. Mindenki pozitívan nyilatkozott és sok hasznos információval és ötlettel távoztak. Az elmúlt 15 évben szinte minden negyedévben részt vettünk valamilyen képzésen, ez most sem marad el: örülök, hogy a mentorprogramot választottuk, amely nem csak nekem, de kollégáimnak is elérhető. Nyugodtan mondhatom, hogy a teljes vezetői csapatom részt vállalt a tanulásban. A mostani pandémiás időszak is arra mutat rá, mennyire elengedhetetlen

a folyamatos tanulás, a versenytársak, az újabb és újabb módszerek, technikák ismerete ahhoz, hogy egy kkv ne csak életben maradjon, hanem a versenyképes pozícióját is meg tudja tartani a piacon.

Hogyan jellemezné a saját mentorával való kapcsolatot?

A mentorunk tudása, felkészültsége példaértékű. Noha ez a külpiazi alprojektben nem kötelező programelem, mégis fogadtak minket egy céglátogatásra, így személyesen is betekintést kaptunk a működésük egyes fázisaiba. A legutóbbi nagy volumenű beruházásuk folyamatát látva nagyon bátornak is tartom őket, hogy mernek és tudnak nagyot álmodni. Az üzemeltetés nagyon jó hangulatban zajlott, sok új ötlettel gazdagodtunk. A mostani járványhelyzetben a személyes találkozót sajnos hanyagolnunk kell, és minden online térbe került, ezért most mi is hiányoljuk a mentorunktól a személyre szabottabb tanácsokat.

A csoportos mentorálás követőségét mennyire és miben segíti az e-learning tananyag?

A tananyag összeszedett, lényegre törő és használható. Én személy szerint kinyomtatom, jegyzeteket

készítek belőle és felhasználom a program végére készülő exportfejlesztési tervünk írásakor. Ráadásul a kollégákat is bevonom a tanulási folyamatba és ezáltal több területen is fejlődni tudunk.

Mi a véleménye az egyéni tanácsadásokról?

Eddig összesen négy egyéni tanácsadón volt alkalmunk rész venni. A tanácsadások előtt mindig lehetőségünk volt elküldeni a cégspecifikus egyéni terveinket, így már közvetlen ezekre kaptunk speciális véleményeket, javaslatokat, ötleteket. Az egyéni tanácsadásokon lehetőség

PRI-MO-RA 2000 KFT

FELÜLETVÉDELEM

galvanizálás | porfestés | homokszórás

VASSZERKEZET GYÁRTÁS





+36 56 887 762 | info@primora.hu

van olyan kérdések megfogalmazására is, amik a program során nem hangzottak el és olyan területekhez is kaptunk javaslatokat, amely számunkra bizonytalannak tűnt. Ezért ezek a beszélgetések legtöbbször nagyon inspirálóak és felemelőek voltak, sőt több területen megerősítették szándékainkat, néhány elakadási ponton pedig előre lendítettek bennünket. ■

„HISZÜNK A TAPASZTALATI TANULÁSBAN”

A főként mezőgazdasági alkatrészeket gyártó, törökszentmiklósi székhelyű Alox Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. csaknem negyedszázados múltra tekinthet vissza. Modern gépparkjával a lézervágás és felületkezelés mellett a fémmegmunkálás számos formáját végző vállalkozás termékei előállításában különösen a minél magasabb fokú precizitást tartja szem előtt. Vallják, hogy iparágunkban az eredményes munka csak folyamatos fejlődéssel valósítható meg, melyet összehangolnak környezeti, és társadalmi felelősségvállalásukkal is.

Kérdéseinkre a társaság pénzügyi vezetője, Bontovicsné Balog Judit válaszolt.

Az Országos Vállalkozói Mentorprogram beszállítói mentoráltjai közé milyen elképzelések mentén csatlakozott? Mi motiválta első körben, hogy részt vegyen ebben a programban?

Már az indulásunk is szerencsésnek mondható, hiszen a mentorunk, a CLAAS Hungária Kft.-melynek már eleve beszállítói voltunk- maga hívta fel figyelmünket a lehetőségre. Szeretnénk szélesíteni tudásunkat, megismerni új módszereket, módszertanokat, technológiákat, megoldásokat. A közös munka szolgálja fejlődésünket, nem mellesleg a kapcsolatépítést más kkv-kal, valamint az iparkamarával.



Bontovicsné Balog Judit
pénzügyi vezető

Az eddig megvalósult csoportos mentorálások közül melyiket emelné ki, mint vállalkozása számára a leghasznosabb alkalom? Mitől volt sikeres ez az alkalom az Ön számára?

A csoportos mentorálások közül eddig a termelésirányítás és a humán erőforrás workshopot emelném ki. A mentor és a szakértők érthetően felépített előadásai rámutattak a fontosnak tartott információkra, módszerekre, sok interaktív gyakorlati példával, melyeket jól hasznosíthatunk a saját folyamataink optimalizálására. Szeretném kiemelni, hogy nagyon tetszenek az online alkalmak, ezáltal az irodában ülve is elérhetővé válnak a hasznos információk, ráadásul a különböző területek kollégáit is könnyen be tudom vonni a tanulási folyamatba.

Hogyan jellemezné a saját mentorával való kapcsolatot? Milyen szempontokból volt hasznos a szeptemberi céglátogatás?

Azt tapasztalom, hogy a mentorunk nagyon elkötelezett, segítőkész, és ami talán a legfontosabb: bízik abban, hogy a mi fejlődésünk az ő sikereihez is hozzájárul. Hiszek a tapasztalati tanulásban, így a gyakorlati bemutatókban is. Sajnos ebben a járványhelyzetben a céglátogatás még nem valósulhatott meg, de várjuk a tavaszi újra szervezését, hiszen legtöbb gyakorlati tudást, tapasztalatot úgy tudunk



majd megszerezni, ha belepillanthatunk egy nagyvállalat mindennapjaiba és elleshetünk olyan megoldásokat, amelyeket „kicsiben” is meg lehet valósítani.

A csoportos mentorálás követhetőségét mennyire és miben segíti az e-learning tananyag?

Azt kell, hogy mondjam, az e-learning tananyag nehéz, természetesen jó értelemben. Nagyon részletesen, számos kiegészítő segédanyaggal mutatja be az egyes tématerületeket- sokszor úgy érzem magam, mintha visszaültem volna az egyetemi óráimra. Jelenleg a vállalatunknál is javában folyik a munkatársak továbbképzése. Az oktatás-szervezőnk segítségével épp most valósul meg nálunk egy öt lépcsőfokos képzés, melynek része a lean-szemlélet, a kommunikáció, az ipar 4.0-ás megoldások és az IKER1/IKER2 modulok. A mentorprogram pedig keretet biztosít az egésznek és lehetővé teszi, hogy rendszerezzük tudásunkat és a jógyakorlat számos példáját fel is tudjuk majd használni. ■

VÁLLALKOZZ TUDATOSAN!

egyszerű jelentkezés – ingyenes részvétel – hatékony fejlődés – hosszú távú haszon

Mit ad a program?

- Alapvető, naprakész, könnyen és saját tempóban elsajátítható **pénzügyi ismereteket**
- Lehetőséget a Tudatos Vállalkozó cím megszerzésére, mellyel ingyenesen juthat hozzá egy akár **400 000 forint piaci értékű képzési és tanácsadási szolgáltatáscsomaghoz**
- **Szakértőkkel, konzultációval hozzáférést államilag támogatott pénzügyi termékekhez**

Ki pályázhat?

Működő, hazai tulajdonú és székhelyű, kettős könyvvitelt vezető mikro-, kis- és középvállalkozások, az ipari és a szolgáltatási szektorokból. Az agrárvállalatok számára a program e-learning képzése elérhető.

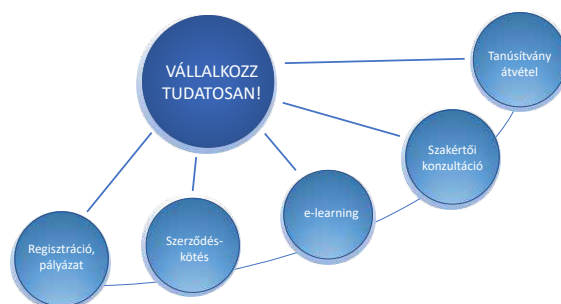
Hogyan pályázhat?

A pályázat megnyitására a vallalkozztudatosan.hu oldalon keresztül, vagy a lent megadott email-címen lehet előregisztrációt kérni, mely egyben értesítési kérelem a pályázat megnyitásának időpontjáról és részletes leírásáról.

Miről szól a program?

A Vállalkozz tudatosan! program keretében az MKIK célja a kkv-szektor számára **versenyképes vállalkozói és pénzügyi ismeretek átadása**, a vállalkozói és a fejlesztési aktivitás növelése, valamint a kkv-k pénzügyi tudatosságának fejlesztése. A támogatás egyrészt **interaktív e-learning képzés**, másrészt **szakértőkkel folytatott konzultáció formájában** valósul meg 2021 júniusától.

Az e-learninget sikeresen teljesítő első 1500 vállalat a számára összeállított államilag támogatott pénzügyi termékekhez kapcsolódó finanszírozási dokumentumcsomagot, és ennek véglegesítéséhez ingyenes szakértői segítséget kaphat.



Érdekli? Keressen minket!



vallalkozztudatosan.hu

facebook.com/vallalkozztudatosan

Bartus-Istenes Ágnes

+36 20 373 1547

bartus.agnes@mkik.hu

Jelen tájékoztatás nem teljes körű.

A MIKRO-, KIS- ÉS KÖZÉPVÁLLALKOZÁSOK MODERN ÜZLETI ÉS TERMELÉSI KIHÍVÁSOKHOZ VALÓ ALKALMAZKODÁSÁT SEGÍTŐ FEJLESZTÉSEK TÁMOGATÁSA

Alapvető cél	Cél, hogy a támogatás révén modern technológiák beszerzésére, a korszerű infrastrukturális feltételek megteremtésére és digitalizált üzleti és termelési folyamatok kialakítására kerüljön sor, aminek révén a fejlesztést megvalósító vállalkozások körében javul az erőforráshatékonyság és/vagy az előállított termékek/szolgáltatások minősége, ez pedig magasabb termelékenységi szinthez vezet.
Rendelkezésre álló forrás	A támogatásra rendelkezésre álló tervezett keretösszeg: 200 mrd Ft. A támogatott támogatási kérelmek várható száma: 1000-3000 db.
Pályázók köre	Mikro-, kis-, és középvállalkozások: a) amelyek rendelkeznek legalább egy lezárt, teljes üzleti évvel, b) amelyek éves átlagos statisztikai állományi létszáma a 2019-nél nem korábbi lezárt, teljes üzleti évben minimum 3 fő volt, c) amelyek Magyarországon székhellyel rendelkező kettős könyvvitelt vezető gazdasági társaságok, kettős könyvvitelt végző egyéni vállalkozások, egyéni cégek, d) amely vállalkozás a GINOP Plusz-1.1.2-21, 1.2.2-21, és 1.3.1-21 felhívások keretében korábban támogatásban részesült projektjének záró kifizetési igénylését nem nyújtotta be. e) amelyek projektjének az elszámolható összköltsége nem haladja meg a 2019-nél nem korábbi lezárt, teljes üzleti év éves beszámoló szerinti árbevételének kétszeresét.
A támogatás mértéke	A támogatás visszatérítendő és adott feltételek mentén vissza nem térítendővé alakuló támogatásnak minősül. Az igényelhető támogatás összege: 10 – 629,3 millió Ft. A támogatás maximális mértéke: 45-70%. Ny-Dunántúl: max. 45%, K-Dunántúl és Pest megye: max. 55%. A projekt maximális elszámolható összköltsége a 2019-nél nem korábbi üzleti év átlagos statisztikai létszáma alapján: ■ 3-9 fő között: max. 99 millió Ft ■ 10-49 fő között: max. 299 millió Ft ■ 50-99 fő között: max. 449 millió Ft ■ 100-149 fő között: max. 599 millió Ft ■ 150 -199 fő között: max. 749 millió Ft ■ 200-249 fő között: max. 899 millió Ft A támogatás formája: 1-2 szakaszban átmeneti, 3. képzési/csekély összegű támogatás.

Elszámolható költségek

Eszközbeszerzés költségei

a) Új eszközök, gépek beszerzése

- technológiai korszerűsítést eredményező új, egyenként minimum nettó 200.000 Ft értékű eszközök bekerülési értéke, amely tartalmazza a vételárat, tartalmazhatja a kapcsolódó szállítás és üzembe helyezés, valamint a kapcsolódó betanítás költségét. Egyedi tervezésű és gyártású célgép beszerzése is támogatható.
- az eszközök felszerszámozásához az új szerszámok, új
- kiegészítő berendezések költsége minimum nettó 200.000 Ft értékben, amennyiben alkalmassá teszi a már meglévő gépet új termékek előállítására, vagy kapacitásbővülést eredményez,
- A beszerezhető új eszközökhöz rendeltetésszerű használatához szükséges szoftver és azzal összefüggő szolgáltatások
- (paraméterezés, beállítások, testreszabás, tesztelés, stb.)

b) Egyenként minimum nettó 200.000 Ft értékű új hardver beszerzése

- hardvereszközök beszerzési költsége,
- hálózati eszközök beszerzési költsége,
- telekommunikációs eszközök beszerzési költségei.

c) Megújuló energia hasznosításához kapcsolódó új eszközök beszerzésének költsége (tárgyi eszköz) (max. 50%)

- az új megújuló energiatermelő eszköz (napelem, napkollektor, biomassa kazán, hőszivattyú) beszerzésnek fajlagos költsége,
- a megújuló energiaforrást hasznosító technológiák (eszközök és kapcsolódó rendszerfejlesztés) fajlagos költsége.

Építéshez kapcsolódó költségek (max. 70%)

a) az infrastrukturális beruházások költsége:

- épületgépészeti gépek,
- telekhatáron belüli alapinfrastruktúra kiépítésének költségei: ivó, ipari- és tűzi-víz hálózat, tűzvédelmi hálózat, földgázvezeték, gázfogadó állomás, távhővezeték, elektromos energiaellátás hálózata, eső- és szennyvízelvezetés, szennyvíztisztító, szennyvíztároló kiépítése, iparvágány
- szellőzési berendezések, felvonók, hűtőkamra, siló, ipari kapuk,
- a külső telefon és telekommunikációs hálózat csatlakozási pontjainak kiépítése,
- őrző-védő elektronikai rendszer, informatikai és távközlési alaphálózat kiépítése,

b) ingatlan építés, bővítés (nettó 338 800,- Ft/nm), átalakítás (nettó 272 500,- Ft/nm), korszerűsítés anyagköltségei és kivitelezőnek fizetett munkadíj (saját teljesítés nem lehetséges).

Immateriális javak

- a) Szoftverek beszerzése (minősített, csomagolt szoftver beszerzése minősített szállítótól, <http://www.vallalkozzdigitalisan.hu>)
- b) Gyártási licenc, gyártási know-how beszerzésének költsége (10%).

Képzéshez kapcsolódó költségek (max. 5 millió Ft)

- c) A vállalat fejlődéséhez szükséges, illetve a munkavállalók magasabb szintű munkavégzését elősegítő képzés igénybevételeinek költsége. 200 000 Ft/fő
- d) Az elszámolható óradíjak maximuma az egyes képzések esetén:
 - Szakmai ismeretekre irányuló képzés: 3500 Ft/fő/óra
 - Soft skill képzés: 3000 Ft/fő/óra
 - IKT képzés: 2500 Ft/fő/óra
 - Nyelvi képzés: 2000 Ft/fő/óra

Elszámolható költségek	Egyéb szakértői szolgáltatás költsége (max. 50 millió Ft, képzéssel együtt max 20%) - Tanácsadási szolgáltatásokhoz kapcsolódó tanácsadói óradíjak a felhívásban rögzített minimum óraszám és maximum óradíj szerint. Szakmai megvalósításhoz kapcsolódó bérleti díja - Szakmai megvalósításhoz kapcsolódó üzleti felhőszolgáltatás bérleti díja legfeljebb 24 hónapig tartó időtartamban.
Támogatható tevékenységek	Kötelező, önállóan nem támogatható tevékenységek - Technológiafejlesztés: termelési és szolgáltatási, valamint infokommunikációs technológia fejlesztése, a technológiai kapacitások bővítése, és/vagy üzleti felhőszolgáltatások igénybevétele. Választható, önállóan nem támogatható tevékenységek - A vállalkozói tevékenység végzésével összefüggő infrastrukturális és ingatlan beruházás (max. 70%). - Tanácsadási szolgáltatások igénybevétele: előre rögzített szolgáltatói listán szereplő szolgáltatóktól igénybe vett, szolgáltatástípusok (legfeljebb 50 millió Ft, max. 20%). Képzési szolgáltatások igénybevétele: a vállalat fejlődéséhez szükséges, illetve a munkavállalók magasabb szintű munkavégzését elősegítő képzés, amely kizárólag regisztrált szolgáltatóktól vehető igénybe (max. 5 millió Ft, a tanácsadással együtt max. 20%). - Eszközbeszerzéshez kapcsolódó gyártási licenc, gyártási know-how beszerzése (max. 10%) - Megújuló energiát hasznosító technológiák alkalmazása, a gazdasági folyamatok és az üzemi/üzleti építmények energiaigényének fedezése érdekében (max. 50%). - Min. 2 db önállóan nem támogatható tevékenység választása kötelező (a)+1)!
Kötelezettségvállalás	A Pályázónak vállalnia szükséges, hogy a termelő/szolgáltató tevékenységéhez kapcsolódóan korszerű vállalati technológiai megoldásokat alkalmaz.
Projektidőszak	Maximum 24 hónap, legfeljebb 2024.október 31.
Illetékes hatóság	Pénzügyminisztérium Gazdaságfejlesztési Programok Végrehajtásáért Felelős Államtitkárság
Beadási határidő	1. benyújtási szakasz: 2021. július 12. – 19.; Keret: 100 mrd Ft 2. benyújtási szakasz: 2021. okt. 11 – 18.; Keret: 50 mrd Ft 3. benyújtási szakasz: 2022. január 10. – 17.; Keret: 50 milliárd Ft A 3. benyújtási szakaszban csak mikro vállalkozások, és a SZVZ településeiben működő vállalkozásai pályázhatnak.



ECONOSERVE Pályázati és Üzleti Tanácsadó Kft.

Pályázati tanácsadás – Projekttervezés – Pályázatírás – Projektmenedzsment
1122 Budapest, Városmajor u. 10.
Tel: +36 1 212 4972, Fax: +36 1 355 3833,
Honlap: www.econoserve.hu

NEMZETKÖZI ÜZLETI AJÁNLATOK

Az Enterprise Europe Network a világ legnagyobb és egyben az Európai Bizottság egyetlen hivatalos vállalkozásfejlesztéssel foglalkozó hálózata. Magas színvonalú és sokrétű szolgáltatásaival segíti a még nem, vagy csak alkalmilag exportáló cégeket, de segítséget nyújt a már exportáló kis- és középvállalkozásoknak is. Üzleti és innovációs partnerkereső szolgáltatásai révén hozzásegíti a vállalkozásokat, hogy még versenyképesebben tudjanak működni a külpiacokon.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

Hogyan használjuk az Enterprise Europe Network (EEN) üzleti partnerkereső felületét? Az Európai Bizottság hivatalos üzletkötő, technológiai és K+F+I pályázati partnerkereső adatbázisa (Partnership Opportunities Database) 63 ország mintegy 600 Enterprise Europe Network partnerirodáján keresztül érhető el, így segítségükkel a benne gyűjtött és rendszerezett információk rengeteg helyre eljutnak. Az adatbázisban részletes keresésre is lehetőség van, így konkrét elképzeléseikhez megfelelő partnert találhat. Válogathat nemzetközi kiállítások, üzletember-találkozók között is.

BRDE20210503001

Egy német online, fenntartható ételkiszállítási szolgáltatást nyújtó cég olyan porcelán beszállítót/gyártót keres, aki képes porcelán csomagolást gyártani a német vállalat által meghatározott tervezési követelményeknek megfelelően. A vállalat gyártási megállapodások keretében történő partnerségben érdekelt.

BRIE20210324001

1999-ben alapított ír ruházati vállalat gyártási partnerséget keres uniós székhelyű ruházati gyártókkal uni-szex kötöttárak, sálak, ingek, mellények és kabátok gyártásához.

BRGR20210427001

Egy görögországi székhelyű, a hidrogéngyártás területén tevékenykedő kkv vállalat keres tapasztalt partnert a vékony ötvöztött fémlamezok megfelelő fémfelület-bevonási technológiájával. A partnerség típusa kiszervezési megállapodás.

BRDE20191023001

Egy német vállalat személygépkocsik, teherautók, buszok, nehézgépek, valamint külszíni és földalatti bányák fűrőberendezéseinek (eredeti és eredeti alkatrészek) pótalkatrész-kereskedelmére szakosodott. További pótalkatrész-beszállítókat keres termékpalettája bővítéséhez, és forgalmazási szolgáltatási megállapodást kínál.

BRAT20201210001

Az osztrák vállalat egy igazi innovációt fejlesztett ki: egy rendkívül rugalmas, kiegészítő funkciókkal ellátott hálózati szalagrendszert. A rendszer a Legóhoz hasonlóan szabadon skálázható, elektromos aljzatmodulokkal és szabadon választható funkcionális modulokkal. A fejlesztési szakasz a befejezéshez közeledik, és egy prototípus már rendelkezésre áll. A következő lépés a piaci bevezetés előkészítése. Ehhez a vállalat gyártópartnert keres a következő fázis megkezdéséhez és esetleges pénzügyi hozzájárulásához.

BRBE20191106001

Egy katalitikus megoldásokra szakosodott belga konzorcium különböző formájú, méhsejt-szerű pórusgeometriájú, bevonat nélküli fém monolitokat/szubsztrátokat keres. A terméket az ipari partner létesítményében kísérleti tesztelésre használják majd az ipari hasznosítás előtt. A kutatócsoport ilyen típusú fém-szubsztrátumok beszállítóját keresi.

BRHR20210422001

Egy horvátországi, a kohászati ágazatban működő, fémtermékek gyártására, de forgalmazására is szakosodott vállalat forgalmazási szolgáltatási megállapodást és kereskedelmi közvetítői szolgáltatásokat kínál leendő európai és Európán kívüli partnereinek.

BRDK20210507001

Egy innovatív, ergonomikus bútorokra szakosodott dán cég olyan állítható magasságú irodai íróasztalt tervezett és fejlesztett ki, amely megfelel a leg-

magasabb műszaki előírásoknak. Most komoly, hosszú távú partnert keresnek, akivel gyártási megállapodás keretében együttműködnének.

BRFI20210323001

Egy finn sportcikkgyártó vállalat, amely a kiskereskedelmi vásárlók számára készült edzőeszközökre specializálódott, gyártást vagy alvállalkozói szolgáltatásokat nyújtó európai partnereket keres. A partner lehetőleg rendelkezik tapasztalattal az újrahasznosítható anyagok felhasználásában.

BRFR20210422001

Egy francia kkv, amely a kitesurfing, windsurfing és wingfoiling neoprén búváruhák és kiegészítők új márkáját forgalmazza, első kollekciójához keres partnereket Európában, gyártási megállapodás keretében.

BRIT20210218001

Az innovációval és technológiákkal kapcsolatos szolgáltatásokra szakosodott olasz kommunikációs ügynökség partnereket keres, akikkel szolgáltatási megállapodás keretében együttműködnének vele. Az ügynökség kommunikációs és PR-szolgáltatásokat kínál innovatív start-up cégeknek, kkv-knak és intézményeknek. A keresett partnerek kommunikációs ügynökségek, újságíró cégek és kis kiadók lehetnek, akik lehetőleg olyan témákkal fog-

lalkoznak, mint az innováció, a technológia és a gazdaság.

BRIT20210205001

Egy olasz vállalat, amely több mint harmincéves tapasztalattal rendelkezik a kézműves fatüzelésű kemencék és általában a kifejezetten az ételek melegítésére, főzésére és füstölésére létrehozott termékek terén, bővíteni kívánja kínálatát, és más vállalatok új termékeit keresi, amelyeket forgalmazási szolgáltatási megállapodás keretében terjesztene.

BRJP20210402001

Egy japán kereskedelmi vállalat olyan termékeket és technológiákat keres az energia, a víz és a hulladék kezelése terén, amelyeket önkormányzatok és helyi közüzemi szolgáltatók számára forgalmaz, hogy azok elérhessék fenntarthatósági céljaikat. Ezek lehetnek természeti katasztrófák esetén alkalmazott technológiák, valamint a biztonság, megbízhatóság és környezetbarát jelleg érdekében folyamatosan használt termékek. A vállalat kereskedelmi képviselői vagy forgalmazási szolgáltatási megállapodást kíván kötni az érintett partnerekkel.

BRLT20210513001

A litvániai szállítmányozási vállalat saját flottájával és több mint 200 alvállalkozói jármű segítségével nyújt szállítási szolgáltatásokat. A vállalat

új partnereket keres - olyan cégeket, amelyek szabad kapacitással rendelkeznek áruszállításra, hogy alvállalkozói szerződés keretében dolgozhassanak.

BRNL20210428001

Egy holland kiegészítők tervezője olyan partnert keres, aki kis tételben egyedi sárgaréz kiegészítők / hardverek gyártását vállalja bőr kiegészítőkhez, például táskákhoz és övekhez. A tervező olyan partnert keres, akivel gyártási, kiszervezési vagy beszállítói megállapodás keretében együttműködhet.

BRRU20171221029

Ruhagyártásra, nyomtatásra és ajándéktárgyak márkázására szakosodott orosz cég szövetek értékesítésével foglalkozó partnereket keres gyártási megállapodás aláírására.

BRDE20210429001

Egy német kültéri fabútorgyártó, mint például hordós szaunák, kempingházak és kerti zuhanykabinok, új beszállítókat keres tömörfa profilokhoz gyalult vagy nyersfából. A kért profiloknak főként luc- és fenyőfából kell készülniük, de a nyárfa- vagy abachi profilok is érdeklik a céget. A német vállalat szeretne beszállítói megállapodást kötni az új partnerrel.

A fenti üzleti ajánlatok az Enterprise Europe Network POD (Partnership Opportunities Database) adatbázisából származnak. A hivatalos nyelv az angol - kérjük, ezt vegye figyelembe, amikor saját üzleti ajánlatot vagy igényt kíván megjelentetni. Munkatársaink támogatást nyújtanak ebben.

- Mi pontosan a nemzetközi partnerkereső adatbázis (POD)?
- Mire jó az adatbázis?
- Hogyan készül a partnerkeresésre alkalmas ajánlati/keresési profil?
- Hogyan működik a rendszer?
- Miben segíthet a hálózat?

Részletekért kérjük, keresse kollégánkat!



Rabi Zsuzsa

Gazdaságfejlesztési vezető

+36 20 521 8322

zsuzsa.rabi@iparkamaraszolnok.hu
5000 Szolnok, Verseggy park 8.



JÁSZ-NAGYKUN-SZOLNOK MEGYEI
KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA



HAJDÚ-BIHAR MEGYEI
KERESKEDELMI ÉS
IPARKAMARA



Üzletfejlesztés karrierjuttatója



ÚJ TÁVLATOK A PANDÉMIA ÁRNYÉKÁBAN

Mezőtúr második legnagyobb foglalkoztatójának számító FF Fémfeldolgozó Zrt. tavaly előtt ünnepelte fennállásának 70. évfordulóját. A 2020-as év, mint vírussal sújtott időszak történései azonban új helyzetet teremtettek a vállalat számára is. Ennek eredményeként és az új beruházásoknak köszönhetően kibővült gépparkkal folytatja termelő tevékenységét az elsősorban rozsdamentes acélfeldolgozással foglalkozó cég.



A pandémiát megelőző 2019-es év rekord árbevételt (6,2 Md Ft) hozott, és további növekedés volt tervben 2020-ra. Az első 3 hónapban sikerült is a tervet teljesíteni, de március végén betört a koronavírus járvány, ami nehézségeket okozott az FF Fémfeldolgozó számára is. Az elsősorban nyugat-európai gasztrotechnikai és kórház-egészségügyi berendezést gyártó cégnek még mindig az alkatrészek és részegységek beszállítása adja az árbevétel közel 80%-át. A maradék 15-20% pedig a BLANCO német cégtől 2016/2017-ben vásárolt kórházi bútorcsalád értékesítéséből származik, melynek licenc-sze és termelőberendezései megvásárlását követően saját terméként for-

galmazza az egész világon, FF MED néven. Az említett termékek közül elsősorban a gasztrotechnikai beszállítások árbevétele csökkent, hiszen a partnerek vevői elsősorban vendéglátóipari létesítmények, szállodák és éttermek. Már az első hullám idején ezen a területen jelentős volt a visszaesés, de segített, hogy mind a partnerek, mind az iparágak vonatkozásában több lábon áll a cég, így az egész éves árbevételt figyelembe véve 20-25%-os csökkenéssel ugyan, de elfogadható eredményes évet tudott zárni. Ez köszönhető annak is, hogy a legnehezebb időszakban, 2020 május-júliusában munkabértámogatást tudott igénybe venni, ami segített ezen nehéz időszak átvészelésében.

Még a járvány kitörése előtt 2020-ra volt tervben egy nagyobb beruházási csomag, melynek megvalósítása ebben a helyzetben nehéznek tűnt. Szerencsére előbb a Külügyminisztérium írt ki a HIPÁ-n keresztül egy beruházásösztönző programot, melyre pályázott a cég és el is nyerte a támogatást. Így mégis elkezdhette megvalósítani ezen beruházást. Majd 2020 második felében a Pénzügyminisztérium írt ki egy külön egészségügyi termékek fejlesztésére célzott pályázatot, melyen szintén sikeresen szerepelt, így vált teljessé ez a 2021 első felére is átnyúló bővített beruházási program.

A géppark egyik új tagja egy 3D-s cső- és zártszelvénymegmunkáló lézerberendezést, mely jelentősen meggyorsítja és pontosabbá teszi a hossztermék-megmunkálást. Valamint a tervezők számára alapvetően új lehetőségeket nyit meg a termékek továbbfejlesztésére. Ezenkívül új és hatékonyabb gépek érkeznek olyan kulcsterületekre, mint a csőhajlítás vagy a dróthajlítás. Az új hegesztőrobottól a sütőkocsik alvázhegesztésének a kiegyensúlyozottabb minőségű és nagyobb darabszámú megvalósítását várják. Az új munkagépek hallatán felmerülhet a kérdés, hogy a gépésítés mennyire váltja ki az emberi munkaerőt. Természetesen az adott munkaterületen részben kiváltja, de összességében a cég előtt álló partneri lehetőségeket figyelembe véve a hatékony gépek mellett is legalább hasonló létszámmal lesz szükség, mert az árbevétel folyamatos növelése a cél.

Az új irányok vonatkozásában még egyelőre név és konkrét termék nélkül több magyar és külföldi céggel is folynak a tárgyalások a beszállítói tevékenység bővítése irányában. Általában azon a rozsdamentes acél-megmunkálási területen, amire a cég specializálódott. Ezenkívül természetesen nagy erővel igyekszik növelni üzleti kapcsolatainak számát a most már saját terméknek számító kórházi bútor területén, melyben egyébként a 2-3 piacvezető cég közé számít Németországban.

Érdekesnek tűnhet, hogy egy mező-túri gyártó szerepel a németországi piacvezetők között. Ezt a pozíciót még a BLANCO német cég érte el, amit az FF Fémfeldolgozó most megújult lendülettel igyekszik továbbra is fenntartani és megfelelni a piac diktálta elvárásoknak.



Az újonnan beszerzett gépek egyik tagja, a csőlézer berendezés a forgókonzolos daruval

Kórház-egészségügyi bútorok



A német cég elsősorban Németországban, valamint más közép- és kelet-európai országokban, és a Közel- és Közép-Keleten adta el termékeit, így ezek a térségek adottak voltak, mint célpiac. A fő célterület azonban továbbra is Németország, de sok termék kerül értékesítésre Svájcban és Belgiumban is, illetve kisebb tételek szinte minden kelet-európai országban. Nagyobb eladás volt egy szaúd-arábiai kórház bútorainak szállítása, valamint nemrégiben egy dubaji megrendelés. Az érdekesség kedvéért kisebb tételek kerültek eladásra olyan helyekre is, mint a Fülöp-szigetek, Új-Zéland vagy Bolívia.

A saját termékkör megjelenésével sokkal nagyobb hangsúly kerül a külpiazi marketingtevékenységre. Ebben szerepet játszik, hogy a Külgazdasági és Külügyminisztérium Kiemelt Exportör Partnerségi Programjában (KEPP) részt vesz a cég, így saját erőforrásaikon kívül nagy segítséget nyújt a külgazdasági attasé hálózat is. A közelmúltban a külpiaicrajutási programhoz a HEPÁ-tól kapott támogatást az FF Fémfeldolgozó és ezzel együtt nagyon bízik abban, hogy hamarosan ismét személyesen köszönheti partnereit a nagy nemzetközi egészségügyi kiállítások alkalmával, amelynek idején első állomása a június második felében Dubajban megrendezett Arab Health 2021 kiállítás volt.

www.ffzrt.hu ■

MINDEN NŐBEN OTT LAKOZIK AZ A KÜLÖNLEGES ERŐ, AMIT NŐIESSÉ GKÉNT EMLEGETÜNK

Nagy Renáta Nikole vagyok, divattervező. Friss diplomásként, három éve kezdtem el vállalkozásomat a divat világában.

Az NRN 2019-ben indult, miután diplomát szereztem a Budapesti Metropolitan Egyetemen, mint textil-és divattervező. Az egyetemi évek alatt szakmai gyakorlatomat a divat fővárosában, Párizsban töltöttem. Lehetőségem nyílt arra, hogy egy textiltervező mellett dolgozhassak és fejlesszem tudásomat. Magyar származású, de több mint 25 éve kint élő mentorom segítségemre volt abban, hogy a szakmám fortélyait mélységeiben is elsajátítsam. A sikeres munkáim után további munkalehetőségeket kaptam a francia fővárosban, amely meghosszabbította a külföldön eltöltött időt. Nagyon szerettem a párizsi életet, mégis nagyon hiányzott Magyarország és legfőképp a családom.



Nagy Renáta Nikole
divattervező



Vidéken nőttem fel, így hatalmas szeretet él bennem a természet és az állatok iránt. Munkám során – legyen szó lovas verseny-ingekről vagy esküvői ruhákról – leginkább a természetből szerzem az inspirációm. Az NRN indulásakor a női western show ingekre specializálódott.

A márka egyediségének köszönhetően hamar beopta magát az emberek szívébe, utat törve magának a magyar tervezői brand-ek között. 2019-es év végén már a Budai várban, egy magyar tervezői üzletbe válogatták be a termékeket, amely tovább segítette a márka népszerűsítését, már nem csak western lovas közegekben.

Hatalmas előre lendülést jelentett a BITTER Magazinban megjelent cikkek és mesébe illő fogadások, amely tovább bővítették a márka profilját, immár az estélyi ruhák és menyasszonyi ruhák világába. Így született meg a márkán belül az NRN PRIVÉE Menyasszonyi és Estélyi Ruha irányzata, amely a természeti szépségek mellett, a 19. századi Romantikából inspirálódik és készíti egyedi megrendelők álomruháit. A tervezés folyamatában nagy hangsúlyt fektetnek az apró részletek kidolgozására és saját érzéseim megjelenítésére egy-egy darab megalkotásakor. Jelenleg az online webáruház mellett, Budapest szívében, a Rododendron Art&Shop üzletben vásárolhatóak meg a termékek.





PRIVÉE BRIDAL DRESSES

Minden Nőben ott lakozik az a különleges erő, amit nőiességgént emlegetünk. Ezt nem lehet egyetlen szóval helyettesíteni, hiszen a kecsesség, érzékiség és magabiztosság mellett számtalan olyan tulajdonságot foglal magába, amivel minden Nő rendelkezik.

Az NRN-nél egyetlen objektivitás létezik számunkra; az pedig vásárlóink szubjektivitása. Csapatunk figyelme teljesen egyedi megrendelőinkre összpontosul, hogy az első konzultáció során maradandó élményt adhassunk. Mi szívvel-lélekkel dolgozunk azon, hogy **Együtt értéket teremtsünk.**



Megrendelőink mondták:



“Amikor megismerkedtem Nagy Renátával, már akkor éreztem, hogy hihetetlen pozitív energiája van. Amit a ruhák elkészítésénél is tapasztaltam, mindig kedves, és segítőkész. Ráadásul tehetséges is, a kézzel készített csipke ruhát, amit számomra készített, egyszerűen imádom. Imádom, mert egyedi, elegáns, és jó minőségű puha anyaggal készítette. Bátran ajánlom az ő lenyűgöző show ingjeit a lovassportok szerelmeseinek, és a sportolás után az NRN ruháit egy elegáns rendezvényre!”

Ivanics Gina Stefania

Kun Anita vagyok, professzionális szinten foglalkozom western lovak képzésével, versenyeztetésével. Az NRN márkával 2019 év elején találkoztam a tervező, Nagy Renáta révén, és mivel régóta ismerjük egymást, így számomra az Ő neve garancia volt a minőségre. Amint a kezembe foghattam, az első általa készített egyedi show inget tudtam, hogy valami különleges dologhoz van szerencsém. Kreativitás, egyediség, magas minőség, kényelmes viselet, elegancia, a részletekben rejlő apró szeretet. Ez mind NRN. Reni inge mindezeken felül olyan izlées, olyan aprólékosan kidolgozott, hogy habár több mint 10 éve versenyzem, ilyesmivel eddig még nem találkoztam. Vele együtt dolgozni az ing megszületéséig gördülékeny és egyszerű volt. Élettartam garanciát vállal a termékeire, ami még inkább kiemeli Őt a többi tervező, gyártó közül. Ő maga a “The One”.)

Kun Anita



BE THE ONE

Lépjön velünk kapcsolatba, hogy Ön is megtapasztalhassa az NRN szépségeit. Rendeljen most!

NRN Design Office

www.iamnrn.com

Tel.: +36 70 671 8000

E-mail: nrndesign.info@gmail.com

Cím: Rododendron Art&Design Shop

1052. Budapest Semmelweis u. 19.

A KIFORROTT CÉGFILOZÓFIÁVAL RENDELKEZŐ KISÚJSZÁLLÁSI SZÉKHELYŰ SANCOL KFT. AZ ORSZÁG LEGNAGYOBB AJÁNDÉKTASAK GYÁRTÓJA



Nagy Imre
Ügyvezető - SANCOL Üzletviteli Tanácsadó és Oktató Kft.

Engedje meg, hogy néhány szóban bemutassam cégünket. A Sancol Betéti Társaság 1996-ban még oktató cékként induló vállalkozás volt, mely 2018-ban Korlátolt Felelősségű Társasággá forrt ki magát. 2004-től egyéb iparcikkjellegű termékek, ajándéktasak gyártással kezdett el foglalkozni, majd az oktatásban főlhalmozott információt, adatokat és tudást nagyon jól alkalmazva az új profil kialakításában **Magyarország legnagyobb ajándéktasak gyártójává nőtte ki magát.**

Belföldön teljes lefedettségében élelmiszer hálózatokat, papírboltokat, vegyiáru hálózatokat látunk el futárszolgálatainkon keresztül. Termékink között megtalálhatóak az íves és gurigázott csomagolóanyagok széles választéka, ajándéktasakok, masnik, szalagok, ajándéktárgyak, a teljesség igénye nélkül.



Cégünk reakciókészsége **gyors, egy tárgynap fölött igényt akár 48 órán belül ki tudunk szolgálni.**

A mottónk a szeretetet közvetíti, hiszen két ember privát érzelmi világában vagyunk közvetítők díszcsomagolóinkon keresztül. Fontos dolog életünkben a rászorult emberek megsegítése, ezért viszonteladóink munkásságával lehetőségünk nyílt arra, hogy évente működtetett segélyszervezeteket támogassunk, és egy-egy rászoruló, beteg gyermek álmát valóra váltsuk. Ezt tudjuk felajánlani minden új csatlakozott partnerünknek, hogy ebben a küldetésben ők is részt vehessenek, és a magyar terméket magyar embereknek "magyar megsegítésre" tudjuk kikommunikálni.



Ezúton szeretném megkeresni Önöket viszonteladói képviselőtünkkel.

Cégünk, a Sancol Kft. 2004. óta gyárt és forgalmaz ajándéktasakokat, díszcsomagolókat, celofánokat, masnikat, plüss termékeket.

A magyar termékek forgalmazásának elkötelezett hívei vagyunk, ezért is tervezzük saját termékeinket. **Termékkínálatunk folyamatosan frissül, bővül.** 17 éves piaci jelenlétünk és teljes országos lefedettségünk feljogosít minket arra, hogy az Ön számára is felajánljuk szolgáltatásainkat.

Kiskereskedelmi és nagykereskedelmi boltokon kívül több, magas színvonalú kereskedelmi bolthálózattal is kapcsolatban állunk, mint például a REÁL, vagy a Coop üzletlánc. Sikeres együttműködéseinket mutatja, hogy ma már több mint 3500 hazai viszonteladói bolttal állunk folyamatos kapcsolatban.

Olyan gyártókat találni, akik termékeik versenyképesek és nagy érdeklődés fogadja őket a magyar piacon. Ezen célkitűzés elérésében **mi vagyunk az Ön leendő partnere!**



SANCOL
Üzletviteli Tanácsadó
és Oktató Korlátolt
Felelősségű Társaság

Weboldal: www.sancol.hu
Tel./Fax.: 60 (59)-323-444
Email: sancol@sancol.hu



A NYELV ÉS A NYELVTANÍTÁS SZERETETE

1992-ben születtem Kisújszálláson és jelenleg is itt élek. Gyermekkorom óta nagyon szerettem utazni és nyelveket tanulni. Franciaországban fél évet töltöttem csere-diákként, ahol értékes kapcsolatokra tettem szert, melyeket mai napig ápolok. 21 éves koromra már 5 nyelven beszéltem, amelyekből a gimnáziumi éveim során sikeres nyelvvizsgákat is tettem.

Képzésemet a Budapesti Kommunikációs Főiskolán folytattam, ahol kitűnő minősítéssel okleveles közgazdász lettem, majd a Budapesti



Gazdasági Egyetemen, ahol Gazdasági és Társadalomtudományi Fordító és Tolmács mesterdiplomát szereztem. Szakmai tapasztalatomat 8 éven keresztül nemzetközi vállalatoknál sajátítottam el, ahol gyakorlatban is praktizálhattam a tanulatokat, illetve kifejleszthettem saját, hatékonyabb módszereket. Mindez idő alatt a környezetem is felfigyelt a nyelvérzékemre, így 16 éves korom óta segítettem személyeket is külföldi nyelvek tanulásában, olykor még csoportosan is a nemzetközi vállalatok égisze alatt. Sikeres vizsgák sorozata után úgy határoztam, hogy beindítom a tolmács-fordító-nyelvoktató vállalkozásomat, hogy még több embernek segíthessek a nyelveket elsajátítani, illetve külföldi országok nyelveit közvetíteni. Végül, de nem utolsósorban 7 éve hivatásos tolmács-fordító vagyok a Magyar

Rendőrségnél. Igazából örömet lelem mások segítségével. Az ő szakmai előremenetelük egyben az én sikerem is.

A jövőmet mindenféleképpen ezen a területen képzelem el és növelni szeretném a vállalkozásomat. Számomra ez igazi szenvedély, amit nap mint nap megélek és a célom, hogy ezt a szeretetet minél több személylyel megoszthassam. Terveim között van még egy forradalmi online képzési felület létrehozása is, mely lehetővé tenné az online autodidakta oktatást azok számára, akik nagyon elfoglaltak, több műszakban dolgoznak, kismamák, vagy csak szűkebb anyagi kerettel rendelkeznek. Mindezek mellett több nemzetközi vállalattal szeretnék együttműködni a jövőben tolmács-fordítói vagy akár nyelvoktatási munkákban is.

”

Már 2 éve járok Alexandrához, mert számomra nemcsak a megszerzett tudás, de a fenntartás is nagyon fontos a munkám miatt. Én az online oktatást választottam, mert nagyon kényelmes, hogy az otthonomból tudok tanulni, anélkül, hogy utaznom kellene.

Bordás Viktor

”

A tanév elején kezdtem el nyelvet tanulni nyári munka mellett. 1 év után sikeresen lettem a középfokú francia nyelvvizsgámat, ami régi vágyam volt. Szerencsére a felsőfokú angol nyelvvizsgámmal mostmár nem lesz akadálya, hogy átvegyem a diplomámat.”

Szabó István

”

A sulit után azonnal elkezdtem dolgozni, majd megismerkedtem a férjemmel és gyönyörű kislányunk született. Szerencsére emellett sikerült elkezdenem angolul tanulni, amit imádok, mert motiváló! Nem állok meg a középfokig!

Ivanics Éva

Nagy Alexandra
Gazdasági és Társadalomtudományi Szakfordító és Tolmács

Tel.: +36 70 636 3315
Email: nagy.alexandra1992@gmail.com

ÚJ SZÍN KERÜLT A PALETTÁRA: FOLYAMATOS FEJLESZTÉSEK AZ AD GROUP HÁZA TÁJÁN

A közel 20 éves múlttra visszatekintő AD Nyelviskola és Képzési Központ a pandémia idején bővítette tevékenységi körét. A digitális nyomdai szolgáltatások elindításával új szín került az addig felnőttképzéssel, fordítási-tolmácsolási feladatok ellátásával foglalkozó cég palettájára.

Nem felélni, sokkal inkább befektetni akartuk az évek során takarékosan felretett tartalékainkat, amikor egy ingatlanvásárlással egybekötött fejlesztés mellett döntöttünk – mondja Molnár Júlia. A cég ügyvezetője szerint bár nehéz döntés volt épp a járványhelyzet idején a bővítés és fejlesztés irányába lép-



Molnár Júlia
tulajdonos, ügyvezető

ni, mégis új lehetőségként egy 30 éves múlttra visszatekintő nyomda és kiadó megvásárlása mellett tették le voksukat. Így a szandaszőlősi telephelyű nyelviskola a BME nyelvvizsgának a szolnoki vizsgahelye, a vállalati felnőttképzésnek, gyermekcsoportok nyelvtanításának, a fordítási-tolmácsolási megbízásoknak a helyszíne maradt, míg a Mártírok útján álló AD Kreatív Stúdió és Digitális Nyomda a nyomdai megrendeléseknek tesz eleget.

Ez utóbbi divízió a könyvszerkesztéstől a mappák, naptárak, posztterek tervezésén és kivitelezésén keresztül a névjegykártyákig, kitűzőkig egyedi és céges megrendeléseket elégít ki – veszi át a szót a cég másik tulajdonosa, Boda György. – Jól ismertek az évről évre hagyományosan kiadott és szolnoki fotósok képeivel illusztrált falinaptáraink, amelyeket egy cég egyedi igényei alapján nem csak a logójukkal, de akár saját, PR célból készített képeivel is megszerkesztünk, elkészítünk. Az utcáról belépő egyéni vállalkozóknak, magánszemélyeknek éppolyan gondossággal szerkesztjük és nyomtatjuk a névjegykártyáit, naptárait, könyveit, mint ahogyan egy nagyvállalat számára készítünk arculati kézikönyvet, fényviszaverő csíkokkal ellátott, logózott pólót vagy egyedi szerkesztésű jegyzetfüzetet, határidőnaplót. A paletta igen színes, a választékot folyamatosan bővítjük, új gépek vásárlásával egyre több terméket tudunk előállítani, minőségben pedig minden esetben a legjobbra, a tökéletes kivitelezésre törekszünk.

A két tevékenység bemutatása nem csak a közösségi médiában jelenik meg a rendszeresen publikált szolgáltatásokkal, de egy közös admin



Boda György
tulajdonos

felületen keresztül a weboldal fejlesztése is megtörtént a www.adgroup.hu oldal létrehozásával, melyen keresztül a nyelviskolai és nyomdai újdonságokat, híreket is olvashatják az érdeklődők.

A tulajdonosok a vállalkozásuk fejlesztése mellett ugyanakkor jószolgálati feladatokat is vállalnak a Rotary égisze alatt, munkájukat 2020-ban a Rotary Magyarország kormányzója több díjjal is elismerte. ■

ad

**Nyelviskola
és Képzési Központ**

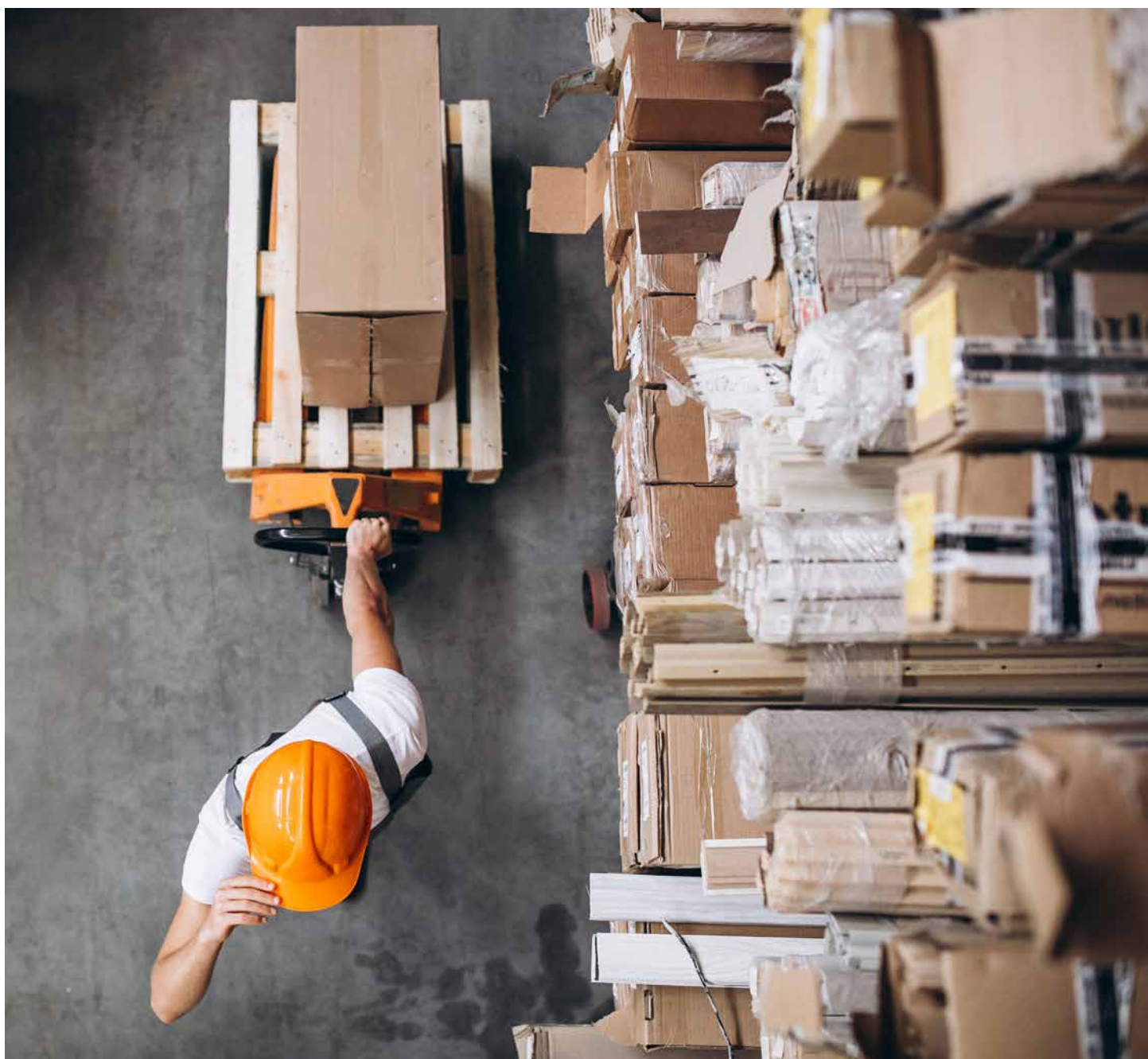
5008 Szolnok, Fazekas M. u. 13. • +36 30 946 8844 • 06 56 240 502
ad.nyelvistudio@gmail.com • www.adnyelvistudio.hu
Bodáné Molnár Júlia • +36 30 9780 951

**Kreatív Stúdió
és Digitális Nyomda**

5000 Szolnok, Mártírok útja 6. • +36 30 9836 581 • 06 56 412 715
ad.kreativstudio@gmail.com • www.adgroup.hu/nyomda
Boda György • +36 30 645 2320

A TERMÉKDÍJ RAKTÁR - 2. RÉSZ

Az előző szócikkben a termékdíj raktár alapvető ismérvei, az üzemeltetéshez szükséges engedély jogszabályi feltételei, illetve az engedélyre vonatkozó szabályok ismertetésére került sor. Ebben a szócikkben a termékdíj raktárra vonatkozó szabályok további részletei, érdekességei kerülnek felszínre, ami nem más, mint a működés és az adminisztráció.



Az előző szakcikkben a termékdíj raktár alapvető ismérvei, az üzemeltetéshez szükséges engedély jogszabályi feltételei, illetve az engedélyre vonatkozó szabályok ismertetésére került sor.

Ebben a szakcikkben a termékdíj raktárra vonatkozó szabályok további részletei, érdekességei kerülnek felszínre, ami nem más, mint a működés és az adminisztráció.

Azt már tudjuk, hogy a termékdíj raktárban termékdíjköteles termék tárolása, előállítása, feldolgozása, alkotórészként, tartozékként más termékbe beépítése végezhető, azonban ezen túl a környezetvédelmi termékdíjról szóló 2011. évi LXXXV. törvény (Ktdt.) végrehajtásáról szóló 343/2011. (XII. 29.) Korm. rendeletben (Vhr.) meghatározott kezelésére is sor kerülhet.

Mint ismeretes a termékdíjköteles terméket egyszeri termékdíj-kötelezettség terheli, melynek alanya a gyártó, a behozó, vagyis jogi értelemben a kötelezett. A kötelezett a kibocsátott termékdíjköteles termék mennyiségét, annak adatait köteles nyilvántartani, illetve ezekről bejelentést és befizetést teljesíteni. Az ellátási láncban az árumozgásnak és a raktározásnak pontosan kell illeszkedni egymáshoz, mivel a termelés során felmerült költségek beépülnek a termékek árába, és ezen keresztül jelentősen befolyásolják a piaci viszonyokat. Mivel a gazdálkodók a tevékenységeiket egyre bonyolultabb gyártói és logisztikai folyamatok mentén végzik, és ezen belül az áru raktározása, árukezelése és nyomon követése megnövekedett, sőt ezekkel a termékek teljes életciklusa során számolni kell, így kiemelet szerepe van a gazdaságosságnak, erre lehet megoldás a termékdíj raktár.

A termékdíj raktár üzemeltetésével egyszerűbben lehet a termékdíj-kötelezettséget kezelni, és a kötelezettség keletkezése eltolható egészen a belföldre irányuló kitérítés megtörténteig.

A termékdíj raktár működés súlypontjai a betárolás és a kitérítés adminisztrációja mellett a készletkezelés, a raktáron belüli termelési és árukezelési folyamat, valamint a bizonylatolási és a nyilvántartás rend kialakítása és működtetése. A két

utóbbi engedélyezési és működési elemnél meg kell említeni, hogy a raktár üzemeltetőnek olyan bizonylati, nyilvántartási rendszert kell alkalmaznia, amelynek alapján a felhasználó, előállított, feldolgozott, újbóli felhasználásra előkészített, raktározott termék díjköteles termék mennyiségi számbavétele ellenőrizhető. A bizonylatolási rendnek a termékdíj raktárral kapcsolatos tevékenységet kell tartalmaznia, és ebből lekövethetőnek kell lenni a termékdíj raktár eseményszerű működésének, illetve tükröznie kell a raktáron belüli és az ahhoz kapcsolódó ellátási láncot. A nyilvántartásnak naprakész, eseményszerű adatbázist kell szolgáltatni, és ennek alapjait a termékdíjköteles termékek mozgását igazoló bizonylati rendszer adatai biztosítják. A termékdíj raktározási tevékenységek alapvető nyomon követését és nyomon követhetőségét a nyilvántartási rendszer adja meg, ezért a jogszabályi előírások alapján a raktár üzemeltetőnek kötelező jelleggel informatikai alapokra helyezett nyilvántartását olyan részletesen kell megadni, hogy abból minden egyes termék díj raktári művelet pontosan ellenőrizhető legyen. Az üzemeltetőnek a termékdíj raktár helyszínén kell vezetni a nyilvántartást vagy elektronikus úton történő elérhetőséget a raktár üzemeltetésének teljes időtartama alatt az ellenőrzés céljából folyamatosan biztosítani kell. A termékdíj raktár nyilvántartásának a termék díj raktár engedélyes felelősségi körébe tartozó aktuális raktárkészletet kell mutatnia. A termék díj raktár nyilvántartásának vezetését azzal a számítógépes programmal kell végezni, amelyet a termék díj raktár engedélyese az engedélyezési eljárás során az adóhatóságnak bemutatott. A nyilvántartó programnak meg kell felelni további szigorú követelményeknek, ami annyit jelent, hogy a felhasználókat és azok jogosultságát, továbbá az ezekben bekövetkezett változásokat, a felhasználó által végzett munkafolyamatokat (tevékenységeket/műveleteket) bármely időszakra vonatkozóan naplózni kell. A programnak biztosítani kell a nyilvántartás hatályos jogszabályi rendelkezéseknek megfelelő adattartalommal való vezetéset, illetve a nyilvántartás adatainak utólagos módosítását is nyomon követhetővé kell tenni. A program mentett adatai visszatöltéseinek bármikor ellenőrizhetőnek kell lenni, mégpedig

az időpont, az indok, a visszatöltést végző felhasználó neve, jogosultsága, a visszatöltött adatok archiválásának időpontja stb. tekintetében.

Ezt a nyilvántartást a hatékonyság növelése szempontjából a vállalatirányítási, de leginkább a termelésirányítási rendszerben szükséges eseményszerűen kezelni.

Mielőtt a beszállítás részleteiről esik szó, meg kell említeni a beszállítás időpontjában lévő két paramétert: ad.1.: a termék termékdíj fizetési státuszát, vagyis azt, hogy a termék díj megfizetésre került, nem került még megfizetésre vagy visszatérítésre került az eladó részére. ad.2.: a raktári művelet célját: azaz tárolás, feldolgozás, előállítás, újbóli felhasználásra előkészítés, készletezés vagy alkotórészként, tartozékként más termékbe történő beépítés.

Termék díj raktárba beszállítás nyilatkozattal

A Ktdt. 3. § (6) bekezdése d) pontja alapján a termék díj köteles termék termék díját nem kell megfizetni, ha – a Vhr-ben meghatározottak szerint – a kötelezett belföldi vevője írásban nyilatkozik arról, hogy a termék díj köteles terméket termék díj raktárba szállítja be.

Mind az ipari, mind a kereskedelmi termék díj raktári beszállításhoz alkalmazható ez a fajta a nyilatkozatadás. Feltétel: a nyilatkozónak jogszerűen kell kiállítania a nyilatkozatot, melyet megtehet alkalmanként egy-egy gazdasági eseményhez kapcsolódóan, illetve egy adott időszakra vonatkozóan is. (A nyilatkozat mintáját a Vhr. 3. melléklete tartalmazza.) A nyilatkozat és a kiállított számla alapján a termék díj köteles termék termék díj raktárba történő beszállítása megtörténhet. Ebben a helyzetben a nyilatkozó csakis akkor válik kötelezetté, ha nyilatkozatával ellentétesen jár el, vagyis a nyilatkozat alkalmazásának jogcímét adó termék díj raktárba történő beszállítást elmulasztja, ennek következtében kötelezett státuszba kerül.

A kötelezettnek a nyilatkozat kiállításától kapott nyilatkozat befogadásával az általa kiállított számlán meghatározott tartalmú szöveget – Vhr. 7.§ (1) bekezdés – kell feltüntetni.

Generális szabály, hogy a nyilatkozat jogszerű alkalmazásával a kötelezettet (eladót – nyilatkozat befogadóját) termékdíj megfizetése nem terheli, azonban a termékdíj kötelezettség egyéb részkötelezettségének – nyilvántartásvezetés, termékdíj-megállapítás, termékdíj bevallás, bizonylat kiállítás, -megőrzés, számlamegőrzés, számlán történő feltüntetés – eleget kell tennie.

Termékdíj raktárba beszállítás visszatérítéssel

A termékdíj szabályozás alapvető ismérve, hogy a külföldre kiszállított, illetve értékesített termékdíjköteles termék termékdíja visszaigényelhető. Azonban a visszaigénylés szóba jöhet az ipari termékdíj raktárba történő beszállításkor is, mivel az ilyen beszállítás a Ktdt. alapján a külföldre történő kiszállítással, külföldre történő ingyenes vagy visszterhes tulajdonjog-átruházással esik egy tekintet alá. Mit kell tenni a jogszerű visszaigénylés érdekében? A termékdíjköteles termék ipari termékdíjraktár engedélyese részére, a termékdíj-visszaigénylés a számlán a számla tételeire hivatkozva kell a számla tételeire hivatkozva feltüntetni „a termékdíj visszaigénylését az eladó igénybe veszi” szöveget, továbbá a termékdíjköteles termék KT vagy CsK kódját, mennyiségét, díjtételét és a visszaigénylés összegét.

Beszállítást külföldről

A termékdíjköteles termék külföldről történő beszállítása a termékdíj raktárba azzal történhet meg, hogy a termékdíjköteles termék adatait a raktár nyilvántartásába az üzemeltető felveszi.

Nem termékdíjköteles termék betárolása

A termékdíj raktárba nem termékdíjköteles termék is betárolható, sőt ezeken a termékeken ugyanolyan tevékenységek végezhetőek, mint az adott raktártípushoz kérelmezett és a termékdíj raktár üzemeltetési engedélyben meghatározottak. Lényeges azonban, hogy a nem termékdíjköteles termék és a termékdíjköteles termék adminisztratív elkülönítését a nyilvántartásnak biztosítani kell.

Termékdíj raktárban végezhető műveletek

Kereskedelmi termékdíj raktárba kizárólag tárolás, míg ipari termékdíj raktárba előállítás, feldolgozás, újbóli felhasználásra előkészítés, termékdíjköteles termék alkotórészként, tartozékként más termékbe beépítés, illetve készletezés tevékenységek végezhetőek.

Amennyiben a betárolt terméken gyártási tevékenységet végeznek, akkor azt olyan anyagmérleggel kell igazolni, amely pontosan bemutatja a gyártáshoz, feldolgozáshoz, újbóli felhasználásra előkészítéshez közvetlen anyagként felhasznált termékdíjköteles termékek mennyiségét, illetve a létrejött termékdíjköteles termék mennyiségét és az egységnyi termékdíjköteles termék létrehozásához felhasznált anyagok mennyiségét.

A termékdíj raktárban ún. szokásos kezelési módok – az engedélybe foglalás nélkül – végezhetőek, ilyen például szellőztetés, szétterítés, szárítás, por eltávolítása, egyszerű tisztítási műveletek, csomagolás javítása, a szállítás vagy tárolás során felmerült károsodás alapvető javítása, csomagolás létrehozása, kicsomagolás, a csomagolás megváltoztatása, stb.

Termékdíj raktárból kitárolás

A termékdíj raktár kitárolás szabályainál lényeges elem, hogy első belföldi forgalomba hozatalnak minősül a termékdíj megfizetése nélkül vagy a termékdíj visszatérítését követően a termékdíj raktárba az ott engedélyezett tevékenységre betárolt, majd onnan belföldre kitárolt, mégpedig a tulajdonjog átruházásával történő kiszállítása. Kitárolásnál is lényeges a termék termékdíjfizetési státusza, vagyis az érintett termék után a kitároláskor keletkezik-e kötelezettség, nem kell megfizetni a termékdíjat, nem keletkezik fizetési kötelezettség, a vevő szerződéssel átvállalta vagy a termékdíj visszatérítésre kerül a kitároló részére.

Az ideiglenes kiadás kérelmezésekor a termékdíj raktáron kívül végezni kívánt tevékenységnek technológiailag indokoltnak kell lenni.

Raktári rend

A raktári rend nem tartalmaz mást, mint a termékdíjköteles termék beszállítását, a raktári műveleteket, az ideiglenes kiadást és az abból történő visszavételt, illetve a kitárolást.

Abban az esetben, ha a termékdíj raktárban tárolt terméket a termékdíj raktározási eljárás alatt értékesítették (akár több alkalommal is), az engedélyes köteles az értékesítés tényét a termékdíj raktár nyilvántartásába bejegyezni, és a továbbiakban a termék tulajdonosa jogosult a termékdíjköteles termék kiszállítására.

A termékdíj raktárak közötti termékdíjköteles termékek tulajdonjog változás nélküli mozgatása esetében a kitárolás és a betárolás, röviden az áttárolás szabályait kell alkalmazni.

Leltározás

A termékdíj raktár üzemeltetőnek a termékdíj raktározási tevékenység ideje alatt a raktározási műveleteken és a nyilvántartás vezetésén túl egyes esetekben a számvitelről szóló törvény leltárkészítési kötelezettség szerinti tétel leltárral kell alátámasztani a kezelésében lévő termékdíjköteles termék készletadatait.

A termékdíj raktárt érintő leltár mennyiségben megmutatja a termékdíj raktár üzemeltető készletét, illetve ezzel együtt a leltár a számviteli szabályok szerinti mérleg dokumentuma is. A leltár felvétele történhet mennyiségi felvétellel, illetve a nyilvántartásokban lévő adatok egyeztetése alapján.

Adminisztráció

A termékdíj raktárba betárolt és kitárolt termékdíjköteles termékekről, továbbá a raktárkészletről elektronikus úton adatszolgáltatást kell teljesíteni, a tárgynegyedévet követő hónap 20. napjáig az állami adóhatóság felé.

Debreczeni László
Környezetvédelmi termékdíj
tanácsadó ■



reddot design award
winner 2012



Rév FF FÉMFELDOLGOZÓ
SINCE 1949



FF Fémfeldolgozó Zrt. – a Rév Csoport tagja
... és a rozsdamentes anyagok specialistája több, mint 70 éves tapasztalattal.

Az FF Fémfeldolgozó Zrt. jogelődjét 1949-ben alapították, 2005-ben vált a Rév Csoport tagjává. A nyolcvanas évek óta nagy nyugati – elsősorban német – cégek beszállítója, legfőképpen gasztrotechnikai területen. A Mezőtúron található gyárban a többszöri fejlesztések eredményeként korszerű gyártóbázis működik, ahol az utóbbi években egyre nagyobb hozzáadott értékű, komplettebb berendezések, termékek is készülnek. 2016/17-ben a cég megvásárolta az egyik német partnerének, a BLANCO Professional cégnek a komplett kórház-egészségügyi bútorgyártó üzletágát, így a Németországban piacvezető termékek most már Magyarországon készülnek, FF MED néven. A saját gyártású, kimagasló minőségű fémbútorok tagjai: kórházi szekrények és szekrényrendszerek, egészségügyi (funkcionális) mobil bútorok, operációs térben és járóbetegosztályokon alkalmazott rozsdamentes mobil bútorok, nagy tárolási kapacitású, valamint steril logisztikai megoldásokat biztosító mobil szekrények. További információk honlapunkon: www.ffzrt.hu



reddot design award
winner 2011



reddot award 2014
winner



FF Fémfeldolgozó Zrt.

Budapest - Központ H-1101 Budapest, Kőbányai út 49. Tel.: +36 1 4342 995, Fax: +36 1 4342 994
Mezőtúr - Gyár H-5400 Mezőtúr, Vásárhelyi Pál u. 2. Tel.: +36 56 578 400, Fax: +36 56 578 401
sales@ffzrt.hu • www.ffzrt.hu



a **Rév Csoport** tagja



**ÉPÍTŐIPARI VÁLLALKOZÓ
VAGY TERVEZŐ?**

**FÉL, HOGY MUNKÁJÁÉRT
NEM FIZETNEK MAJD?**

FORDULJON A TSZSZ-HEZ!

HATÉKONY SEGÍTSÉG AZ ÉPÍTŐIPARI TARTOZÁSOK RENDEZÉSÉHEZ

- Nem kapott teljesítésigazolást, pedig a munkát elvégezte?
- Van teljesítésigazolása, de a megrendelő nem fizet?
- Le akarja hívni a bankgaranciát?
- Szeretné mindezt a bírósági elkerülve rendezni, vagy peres eljárás esetén az ügymenetet gyorsítani?

Segít a jogszabály alapján működő

Teljesítésigazolási Szakértői Szerv!

A Jász-Nagykun-Szolnok Megyei Kereskedelmi és Iparkamara TSZSz asszisztensei:

• **Patakvolgyiné Bán Irén (Szolnok)**

Tel.: 56/510-610; 0620/256-7941

E-mail: kamara@iparkamaraszolnok.hu;
iren.patakvolgyi@iparkamaraszolnok.hu

• **Szabóné Varga Judit (Jászberény)**

Tel.: 57/500-498; 0620/256-2376

E-mail: judit.szabone@iparkamaraszolnok.hu